



Семинар
**Экспорт, промышленный аутсорсинг и субконтрактинг в
условиях санкций: практические рекомендации для
производственных предприятий**

19-20 ноября 2015 года

Москва. Кузнецкий мост, дом 21/5, подъезд 6, конференц-зал АСМ-холдинг

Цель семинара: разъяснить государственную политику в сфере поддержки экспорта с учетом изменившихся внутренних и внешних факторов, помочь участникам ВЭД реализовать свою стратегию вывода продукции на зарубежные рынки, выработать пути минимизации негативных последствий.

Семинар предназначен для руководителей и специалистов по ВЭД предприятий обрабатывающих отраслей промышленности, производящих продукцию высокой степени обработки, технически и технологически сложную продукцию, оказывающих наукоемкие, интеллектуальные услуги, экспортирующих машинно-техническую и инновационную продукцию.

На семинаре выступят специалисты Департамента государственного регулирования внешнеторговой деятельности Министерства промышленности и торговли, Департамента инновационного развития Минэкономразвития России, Управления торговых ограничений, валютного и экспортного контроля ФТС РФ, Департамента координации, развития и регулирования внешнеэкономической деятельности Министерства экономического развития РФ, ОАО «РВК», ОАО «ЭКСПАР», Торгово-промышленной палаты РФ и др.

В программе:

- **Новое в нормативно-правовом регулировании внешнеторговой деятельности.** Государственная программа «Развитие внешнеэкономической деятельности»: меры по устранению ограничений, запретов или дискриминации экспорта российских товаров. Защитные меры во внешней торговле по экономическому развитию и интеграции. **Государственная политика в сфере поддержки экспорта.**
- **Финансовые и нефинансовые инструменты поддержки экспорта.** Дорожная карта «Поддержка экспорта и доступ на внешние рынки». Обеспечение благоприятных условий для деятельности российских участников внешнеэкономической деятельности на внешних рынках.
- **Инструменты поддержки экспорта высокотехнологичных компаний.**
- **Развитие инновационных территориальных кластеров в РФ, формы государственной поддержки.** Конкурсный отбор и формирование перечня пилотных инновационных кластеров. Модели организации инновационных территориальных кластеров и направления деятельности. Оказание содействия организациям-участникам кластера в выводе на рынок новых продуктов (услуг), развитии кооперации организаций-участников в научно-технической сфере, в том числе с иностранными

организациями, включая проведение и участие в выставочно-ярмарочных и коммуникативных мероприятиях. Приоритетные проекты содействия кооперации, предлагаемые к поддержке из средств межбюджетных субсидий в 2015-2017 годах. Предложения по дальнейшей поддержке инновационных кластеров и кластерная политика.

- **Практика развития высокотехнологичного экспорта в РФ.** Практика интеграции российских компаний не сырьевого экспорта в глобальные технологические цепочки. Проблемы и предложения. Опыт успешных компаний. Меры поддержки экспорта высокотехнологичной продукции российских компаний.
- **Практика субконтрактинга: механизмы развития, динамика показателей.** Роль субконтрактинга и промышленного аутсорсинга в повышение эффективности предприятий региона.
- **Стратегии выхода на внешние рынки и международный маркетинг: практические рекомендации.** Опыт работы российских экспортеров на внешних рынках, истории успеха. Информационные потребности российских экспортеров. Основные сложности и проблемы при выходе на международные рынки, эффективные решения. Современные каналы продаж на международных рынках. Практика работы с зарубежными внешнеторговыми партнерами.
- **Экспортный потенциал технопарков в сфере высоких технологий**
- **Таможенно-тарифное регулирование в условиях членства России в ВТО.** Предпринимательские и таможенные риски и способы их минимизации. Классификация товаров и товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности. Товары «группы риска» и «группы прикрытия». Риски во внешнеэкономической деятельности, их классификация и способы минимизации. Страна происхождения товара и система предпочтений РФ. Как использовать режим предпочтений в целях экономии таможенных платежей. Таможенная стоимость товаров. Как правильно определить, подтвердить и отстоять таможенную стоимость. Декларирование и таможенное оформление внешнеторговых грузов.
- **Нормативно-правовая база, регулирующая освобождение от НДС и таможенных пошлин при ввозе технологического оборудования.** Особенности ввоза оборудования в уставный капитал и по международному лизингу в условиях санкций. Отработка юридических документов, обеспечивающих процедуру ввоза оборудования в уставный капитал и по международному лизингу.
- **Управление внешнеторговыми операциями в условиях санкций.** Построение взаимоотношений с торговыми партнерами. Особенности договорной работы в рамках деятельности по торговле товарами, работами и технологиями. Проблемные вопросы в составлении внешнеторгового контракта. Взаимная торговля как разновидность внешней торговли. Превентивные действия в рамках контракта для недопущения случаев недостоверного декларирования и уплаты таможенных пошлин и налогов. Новое в технологиях таможенного контроля и совершении таможенных операций. Возврат НДС. Взаимодействие таможенных и налоговых органов. Использование информационных технологий для проверок.

Стоимость семинара: 28 500 руб.
(методические материалы, обеды, кофе паузы).
НДС не облагается
За участие 2-х и более слушателей от организации
предоставляется скидка 10%.

Регистрация:
Ячменёв Сергей
+7 (495) 960-47-73, 234-70-65,
+7(968) 642-68-03,
conference@group-adk.ru