

# Бизнес-вестник

Информационно-аналитический журнал

## В номере:

Энергоэффективный  
Южный Урал.  
Интервью с министром  
строительства, инфраструктуры  
и дорожного хозяйства  
Челябинской области  
В.А. Туликиным.

Стр. 10-11

Бизнес и власть —  
встречи без галстуков.

Стр. 5

A portrait of Oleg Georgievich Nikulin, a man with short dark hair, wearing a dark blue suit, white shirt, and a patterned tie. He is looking slightly to the right of the camera with a neutral expression. The background is a blurred office setting with wood paneling.

**Олег Георгиевич НИКУЛИН,  
генеральный директор группы компаний  
ЗАО ПО «ПРЕССМАШ»:**

**«Дорога — это возможность быть  
всегда на шаг впереди»**

Стр. 20



## Уверенность как стиль жизни!

Страхование в надежной компании – это самый простой и доступный способ уберечь свой бизнес от финансовых потерь.

- Надежность ВТБ Страхование подтверждена наивысшими рейтингами российских и международных агентств: A++ (Эксперт РА) и BVB- (Fitch Ratings).
- ВТБ Страхование входит в десятку крупнейших участников рынка.
- Перестраховочная защита портфеля обеспечивается договорами с ведущими международными и российскими страховыми и перестраховочными компаниями.
- Филиалы и офисы продаж компании работают более чем в 50 крупнейших городах России.



(351) 265-55-13  
8 800 100-44-40  
звонок бесплатный  
www.vtbins.ru

ООО СК «ВТБ Страхование». Лицензия ФССН №33398.72.  
На правах рекламы

Учредитель — Южно-Уральская торгово-промышленная палата

Ф.Л. ДЕГТЯРЁВ,  
главный редактор,  
президент ЮУТПП



И.М. ЛЕВАНОВА,  
редактор

М.Н. МЕЩЕРЯКОВА,  
выпускающий редактор

### ПОПЕЧИТЕЛЬСКИЙ СОВЕТ:

Семен Геннадьевич Млодик,  
генеральный директор  
ООО «ЧТЗ — УРАЛТРАК»

Вера Леонидовна Семёнова,  
директор ЗАО КБ «УРАЛЛИГА»

Наталья Ивановна Терещук,  
директор НП «Уральский  
консультационный учебный центр «ЮТЭК»

Дмитрий Геннадьевич Шаламов,  
директор Челябинского филиала  
ООО СК «ВТБ Страхование»

**НАД НОМЕРОМ РАБОТАЛИ:**  
Марина Мещерякова, Ирина Леванова — журналисты  
Олеся Мозговая — менеджер по рекламе  
Евгения Лузина — дизайн, верстка  
Евгения Мозговая — корректор

Фото в номер предоставлены  
пресс-службой ЮУТПП,  
пресс-службой губернатора Челябинской области,  
предприятиями и организациями  
Челябинской области.

✂ — публикуется на правах рекламы

Журнал издается при информационной поддержке правительства и Законодательного собрания Челябинской области.  
Журнал зарегистрирован Управлением Росохранкультуры по Уральскому федеральному округу.  
Свидетельство ПИ № Ту 74-00339 от 26.02.2010 г.

### Адрес редакции:

454080, г. Челябинск, ул. Сони Кривой, 56.  
Телефоны: (351) 264-54-38, 265-39-51.  
Факс (351) 265-39-51.  
E-mail: b-v@uralreg.ru  
http://www.uralreg.ru

Распространяется бесплатно.

Заказ № 3870. Тираж 2000 экз.  
Отпечатано в ООО «Челябинский Дом печати».  
454080, г. Челябинск, Свердловский пр., 60.

### ЖУРНАЛ «БИЗНЕС-ВЕСТНИК» ПОЛУЧАЮТ:

- Торгово-промышленная палата Российской Федерации, г. Москва;
- торговые представительства ближнего и дальнего зарубежья;
- 170 территориальных торгово-промышленных палат РФ;
- свыше 500 предприятий и фирм — членов ЮУТПП;
- руководители администраций городов и районов Челябинской области;
- российские и иностранные гости, прибывающие в Челябинскую область.

Южно-Уральская торгово-промышленная палата

# Бизнес-вестник

Информационно-аналитический журнал

## Читайте в этом номере:

№ 4 (78) август – сентябрь 2012

### ТПП РФ. ДЕЛОВАЯ ЖИЗНЬ РЕГИОНА. ЗАРУБЕЖНЫЕ СВЯЗИ



Российскому бизнесу нужна федеральная контрактная система . . . . .	2–3
Челябинская область к переходу на ФКС готова . . . . .	3
Бизнес и власть — встречи без галстуков . . . . .	5
Стратегия развития системы ТПП РФ . . . . .	7
Первый визит тайваньских бизнесменов . . . . .	8
Люксембург готов инвестировать . . . . .	8
Эффект ВТО для Челябинской области . . . . .	9

### ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ. ДЕЛОВЫЕ ПАРТНЕРЫ. КОНСУЛЬТАЦИИ ЭКСПЕРТА



Энергоэффективный Южный Урал . . . . .	10–11
ООО «Ново-Свет»: прорыв в энергосбережении . . . . .	12
СК «Энергогарант». Наша стратегия — деловое партнерство . . . . .	13
Сергей КОМАРЬ: «Повышаем энергоэффективность совместными усилиями» . . . . .	14–15
Выходим на новый уровень . . . . .	16
ООО «Номинал»: деньги любят счет . . . . .	17
Бизнес под защитой . . . . .	18–19

### НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ. ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО. ДЕЛОВОЕ ОБРАЗОВАНИЕ



Российским дорогам европейское качество и надежность . . . . .	20
ООО «ПодземБурСтрой»: профессионализм, стабильность, гарантия качества . . . . .	21
Модели, привлекательные для потребителей . . . . .	22–23
Операционная эффективность — важно, но недостаточно . . . . .	24–25
«УралСпецТранс» — новая точка отсчета . . . . .	26–27
Уведомление о начале осуществления предпринимательской деятельности . . . . .	28
Консультационный центр «ЮТЭК» . . . . .	29

### РАЗНОЕ

Новые члены ЮУТПП . . . . .	30–31
«Добрая воля» . . . . .	32
Деловой блокнот . . . . .	33–36





## РОССИЙСКОМУ БИЗНЕСУ НУЖНА ФЕДЕРАЛЬНАЯ КОНТРАКТНАЯ СИСТЕМА

Одним из важнейших документов, которые должны рассмотреть депутаты осенью, станет законопроект о федеральной контрактной системе. Сейчас на реализацию госзаказа ежегодно выделяется около 13 триллионов рублей. Это огромный потенциал и для продвижения инноваций, и для дальнейшего развития бизнеса. Поэтому в Торгово-промышленной палате России вопросам ФКС уделяют первостепенное внимание.

В соответствии с решением Минэкономразвития ТПП РФ была определена головным представителем бизнес-сообщества по выработке совместных предложений совершенствования системы госзаказа. В федеральной ТПП была создана рабочая группа, которая в своей деятельности активно использовала и предложения региональных торгово-промышленных палат. Обобщенные выводы по этой работе вице-президент РФ В.П. Страшко изложил в выступлении на президиуме правления ТПП РФ.

В кратком изложении они сводятся к тому, что разработчикам ФКС во многом удалось избежать системных недостатков широкоизвестного и действующего в настоящее время 94-го федерального закона. Вводится общественный (а следовательно, и бизнес-сообщества) контроль на всех стадиях размещения и исполнения госзаказа. В.П. Страшко на первое место поставил ответственность заказчика за то, что он заказывает, и его возможность прописать требования к тому, кто будет исполнять государственный заказ. Торгово-промышленная палата

поддерживает принципиальный подход к вопросам регулирования всех стадий госзаказа: планирования, размещения, исполнения, мониторинга, а также введение аудита. Одним из самых сильных, но одновременно и самых слабых положений законопроекта вице-президент ТПП РФ назвал оценку эффективности госзаказа. Он подчеркнул, что справедливость этой оценки будет зависеть в первую очередь от профессионализма того, кто ее проводит.

Более того, не совсем понятен смысл такого критерия, как эффективность. В 94-м законе основным показателем была минимальная цена, и это было понятно. Но как бизнесмену доказывать, что он выполнил госзаказ с максимальной эффективностью? Пока нет базовой методологии по этому вопросу, всегда приходится остерегаться субъективной трактовки контролирующими органами. Поэтому надо либо разрабатывать такую универсальную методологию, либо брать за основу отраслевые подходы к эффективности.

В проекте ФКС есть положения, направленные на поддержку отечест-

венного производителя. Этот тезис Торгово-промышленной палаты РФ, к счастью, был услышан законодателем, но сейчас надо идти дальше. Принципиально важно разработать шкалу преференций для товаров российского происхождения в зависимости от степени локализации производства товара на территории Российской Федерации.

Нуждается в усилении и роль малого бизнеса. Практика показывает, что он может выполнять госзаказ на сумму до 30 миллионов рублей. И, по мнению специалистов ТПП, в законе должно быть прописано увеличение объемов госзаказа, который заказчики обязаны размещать среди организаций малого бизнеса.

С этим тезисом тесно связан и другой вопрос — финансового обеспечения выполнения контракта. В ФКС предусмотрено использование «живых» денег. Но, по мнению рабочей группы, такой подход напрочь отобьет у малого бизнеса желание участвовать в реализации госзаказа. Ведь по сути он означает необходимость вывести деньги из оборота, положить их на

счет, где они и будут лежать мертвым грузом. И вернуть их можно далеко не сразу после исполнения своих обязательств перед заказчиком. Поэтому в предложениях ТПП — возвращение к системе банковских гарантий, страхования.

И, наконец, одно из самых важных положений ФКС должно быть связано с проведением экспертизы. На последнем этапе подготовки законопроекта предложение ТПП о ее независимом характере куда-то исчезло. Учитывая практику предыдущих госзакупок, можно смело сделать вывод о том, что если необходимость независимой экспертизы не будет прописана в законе, госзаказчики о ней и слушать

не захотят, потому что со сторонними специалистами всегда сложнее иметь дело, чем со своими. Но государство от покладистости ведомственной экспертизы только проиграет.

Однако общее мнение и федеральной, и региональных торгово-промышленных палат сводится к тому, что переход на ФКС бизнес-сообществу выгоден и его надо поддерживать.

Вместе с тем, как уже отмечалось, принципиальная поддержка законопроекта совсем не означает полного с ним согласия. Торгово-промышленная палата передала в Госдуму свои поправки и предложения, которые составили почти пятидесятистранич-

ный документ. И, кроме того, вышла с одной очень важной инициативой.

Она заключается в следующем. По предварительным расчетам, с учетом всех сроков прохождения закона, в случае принятия ФКС в действие он вступит примерно через год-полтора. Так вот, за это время ТПП предлагает опробовать несколько пилотных проектов, связанных с его практической реализацией. Планируется провести ряд госзакупок в разных категориях по разной стоимости, с тем чтобы можно было обнаружить возможные ошибки и трудности.

Станислав КОЗАК,  
ТПП-Информ.

## ЧЕЛЯБИНСКАЯ ОБЛАСТЬ К ПЕРЕХОДУ НА ФКС ГОТОВА



На Южном Урале работа по внедрению элементов федеральной контрактной системы ведется с 2010 года. Осуществляет ее Главное контрольное управление Челябинской области. Наш регион — один из немногих субъектов РФ, где уже выполняется планирование закупок, во всех муниципальных образованиях разработаны и применяются методики расчета начальной (максимальной) цены контракта, обеспечивается контроль за закупками с учетом исполнения элементов ФКС. Не случайно представители регионального управления вошли в состав рабочей группы Госдумы РФ по принятию законопроекта.

утверждена губернатором Челябинской области и является так называемой «подушкой безопасности» для заказчиков области, которая позволяет обезопасить себя от неверных расчетов.

Благодаря работе Главного контрольного управления данная методика осуществляется во всех 43 муниципальных образованиях Челябинской области.

Большое внимание уделяется анализу профессионализации специалистов заказчиков региона и членов комиссии по размещению заказов. Для обеспечения единого подхода к контролю всех стадий размещения заказа в соответствии с законопроектом управлением проведены шесть ежеквартальных заседаний Координационного совета контролирующих органов. Ведется разъяснительная работа о порядке проведения контроля за размещением заказов, направленная

на профилактику и предотвращение бюджетных потерь. Второй год проводится серия обучающих семинаров для всех заказчиков Челябинской области. Разработана серия методических рекомендаций в сфере закупок под общим названием «Библиотека заказчика Челябинской области».

На официальном сайте Главного контрольного управления Челябинской области [www.gku74.ru](http://www.gku74.ru) появились рубрики: «Изменение законодательства РФ», «Обсуждения федеральной контрактной системы», «Вопрос — ответ», «Библиотека заказчика».

Представители бизнес-сообщества области также могут принять участие в обсуждении законопроекта о ФКС и представить свои предложения по внесению изменений в Главное контрольное управление с возможностью выстроить свой бизнес на будущее под нужды государства — крупнейшего и надежного заказчика.

## ПРОМЫШЛЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО РАСТЕТ

По результатам работы предприятий промышленности Челябинской области за январь — июль 2012 года индекс производства по основным видам деятельности (по полному кругу организаций-производителей) составил 102,7 процента к соответствующему периоду прошлого года.

Среднеобластной уровень индекса промышленного производства превышен в 10 муниципальных образованиях.

По добыче полезных ископаемых индекс производства за семь месяцев по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составил 101,5 процента, выпуск продукции по обрабатывающим производствам — 103,2 процента.

Отмечен рост производства чугуна (108,9 процента), проката черных металлов (107,2 процента), стали (103,9 процента) и цинка (101,4 процента).

В производстве и распределении электроэнергии, газа и воды индекс производства по сравнению с январем — июлем 2011 года составил 97,2 процента, при этом выработка электроэнергии — 100 процентов.

## БИЗНЕС-ОМБУДСМЕН ПОЯВИТСЯ В РЕГИОНЕ К КОНЦУ ГОДА

Проект закона «Об уполномоченном по правам предпринимателей в Челябинской области» был принят 30 августа на заседании Законодательного собрания в трех чтениях.

Его разработкой занималась рабочая группа, созданная по распоряжению главы региона М.В. Юревича, в состав которой вошел президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Ф.Л. Дегтярёв. Внесенный губернатором законопроект определяет порядок работы, основные задачи, функции, права и обязанности бизнес-омбудсмента.

Институт уполномоченного по правам предпринимателей вводится в Челябинской области в соответствии с указом Президента РФ. Его деятельность будет направлена на обеспечение гарантии государственной защиты прав и законных интересов субъектов предпринимательства области.

Кандидатуры на пост бизнес-омбудсмента будут представлены губернатору на утверждение в конце года.

## ПРЕЗЕНТАЦИЯ CREO 2.0 В ЧЕЛЯБИНСКЕ И ПО ВСЕЙ РОССИИ

В этом году корпорация PTC представила новую версию революционной системы автоматизированного проектирования CREO 2.0, которая была разработана на базе популярнейшего решения Pro/Engineer и произвела фурор среди пользователей. Новая разработка обеспечивает простоту в использовании, широкую функциональность, технологическую открытость, легкое создание сложных изделий.

Этой осенью корпорация PTC проводит серию тест-драйвов более чем в 20 городах России, от Москвы до Владивостока. Первый тест-драйв пройдет 18 сентября в Москве. В программе тест-драйва: средства концепт-дизайна; инструменты вариативного проектирования; работа со сборками прямо из интерфейса САПР; работа с моделями, созданными в других САПР; инструменты свободного проектирования.

В ходе мероприятия Вы поработаете в программе под руководством опытных тренеров и составите собственное мнение о ней. В 20 городах России в тест-драйвах примут участие свыше 500 специалистов из более 300 компаний.

Корпорация PTC (Nasdaq: PMTC) является разработчиком систем автоматизированного проектирования и бизнес-платформы для производства и разработки изделий (PLM).

**ДАТЫ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕСТ-ДРАЙВА В ВАШЕМ ГОРОДЕ УТОЧНЯЙТЕ НА СТРАНИЦЕ МЕРОПРИЯТИЯ [HTTP://PTSCREOEVENTS.RU](http://PTSCREOEVENTS.RU). ЗАРЕГИСТРИРУЙТЕСЬ САМОСТОЯТЕЛЬНО, ПЕРЕЙДЯ ПО ССЫЛКЕ ИЛИ ОТПРАВИВ НА ЭЛЕКТРОННУЮ ПОЧТУ [MAIL@PTSCREOEVENTS.RU](mailto:MAIL@PTSCREOEVENTS.RU) СЛЕДУЮЩИЕ ДАННЫЕ: ДАТА И ВРЕМЯ, ФИО, ДОЛЖНОСТЬ, НАЗВАНИЕ КОМПАНИИ.**

**ДЛИТЕЛЬНОСТЬ ТЕСТ-ДРАЙВА 4 ЧАСА. ВЫ МОЖЕТЕ ВЫБРАТЬ ЛЮБОЕ ВРЕМЯ ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ: С 9 ДО 13 ИЛИ С 14 ДО 18 ЧАСОВ. УЧАСТИЕ В ТЕСТ-ДРАЙВЕ БЕСПЛАТНОЕ. ПО ИТОГАМ МЕРОПРИЯТИЯ КАЖДЫЙ УЧАСТНИК ПОЛУЧАЕТ ПРОБНУЮ ВЕРСИЮ CREO 2.0 И ПАМЯТНЫЙ СЕРТИФИКАТ. ТЕЛЕФОН БЕСПЛАТНОЙ ГОРЯЧЕЙ ЛИНИИ +7 (800) 555-19-49.**

Наша задача — помочь отечественным промышленным предприятиям достигнуть мирового уровня с помощью оптимизации всех процессов, от концептуального проектирования изделия до вывода из эксплуатации, увеличивая производительность, сокращая издержки, улучшая взаимодействие с поставщиками и заказчиками, используя систему ERP в полном объеме. Компания PTC была основана в 1985 г., и на сегодняшний день более 27000 предприятий являются ее заказчиками. Это ведущие производственные компании в аэрокосмической и оборонной, автомобильной и электронной отраслях, а также в индустриях промышленного и медицинского оборудования. Их обслуживают около 6000 сотрудников.

[WWW.PTC.COM](http://WWW.PTC.COM)

## БИЗНЕС И ВЛАСТЬ — ВСТРЕЧИ БЕЗ ГАЛСТУКОВ

Новый проект Южно-Уральской торгово-промышленной палаты подразумевает организацию и проведение на регулярной основе доверительных неформальных встреч предпринимателей с представителями органов государственной власти Челябинской области. Первое такое мероприятие состоялось 30 августа с участием вице-губернатора Ю.В. Клепова.



О необходимости использования площадок региональных торгово-промышленных палат для новых форм общения представителей территориальных органов власти и бизнеса отметил на расширенном заседании президиума правления ТПП РФ Президент России В.В. Путин.

Для обсуждения в непринужденной обстановке за чашкой чая актуальных проблем и вопросов в сфере ведения бизнеса с руководством областного правительства собрались топ-менеджеры и специалисты 16 компаний Челябинской области — действительных членов Южно-Уральской торгово-промышленной палаты.

Провел мероприятие вице-президент Южно-Уральской ТПП И.В. Аристов.

Тем для разговора было немало. Беседа началась с разговора о вступлении России в ВТО и предпринимаемых региональным правительством мер поддержки наших товаропроизводителей.

По словам Ю.В. Клепова, в условиях вступления России в ВТО Челябинская область находится в наиболее выгодном положении, чем другие регионы. В первую очередь это связано с экспортной ориентированностью Южного Урала. В 2011 году внешнеторговый оборот Челябинской области составлял 7,5 млрд долл., из него экспорт — 5,5 млрд долл., или 75 процентов из всего внешнетор-

гового оборота. 90 процентов экспорта у нас составляет черная и цветная металлургия. В новых рыночных условиях, связанных со снятием различных квот и ограничений в других странах, у этой отрасли появятся еще большие преимущества.

В настоящее время при Минэкономразвития РФ создана рабочая группа по разработке мер поддержки подверженных риску отраслей, как организационных, так и финансовых. Данные меры вырабатываются и на региональном уровне.

В связи с постепенным снижением заградительных пошлин машиностроение может столкнуться с серьезными проблемами. Правительством области направлены в Минэкономразвития и Минпромторг РФ предложения по поддержке машиностроителей, которые предусматривают компенсацию процентных ставок по кредитам, различные преференции под приоритетные инвестиционные проекты для того, чтобы заинтересовать инвесторов идти именно в эту отрасль.

Предприниматели интересовались также развитием в новых условиях инновационной деятельности в Челябинской области и программами поддержки инновационно-активных предприятий.

Как отметил вице-губернатор, в области действует уже третья программа

по развитию инноваций. Общий объем финансирования ежегодно составляет порядка 60 млн руб., учитывая средства областного, и федерального бюджетов. В настоящее время в регионе создано три инновационных технопарка (на базе Миасского машиностроительного завода, Челябинского завода технологической оснастки, ФГУП «Прибор»), существует четыре бизнес-инкубатора (в Челябинске, Снежинске, Озерске и Магнитогорске), в которых работает 50 предприятий. Оказывается финансовая поддержка по закупке оборудования, лизингу, кредитам, созданию новых технологических площадок, участию в выставках, программам по обучению и т. д. По заявкам инновационных предприятий каждому из них выделяется до 1 млн руб. Кроме того, в области действует венчурный фонд, общий объем его уставного капитала составляет 480 млн руб. На сегодняшний день фондом профинансировано четыре проекта на общую сумму 196 млн руб. Правительством также подписана программа мероприятий с РОСНАНО. Сейчас там на рассмотрении находится около 15–20 проектов, причем один из них уже профинансирован. Создано представительство Фонда Бортника. Заключено соглашение со Сколково, уже шесть предприятий являются его резидентами.

В завершение встречи Ю.В. Клепов тоже обратился к предпринимателям со своим вопросом, заинтересовавшись, была ли данная встреча для них полезной. Участники мероприятия ответили утвердительно, отметив, что, несмотря на полное освещение деятельности областного правительства в СМИ, личное общение с представителями госвласти дает более четкое понимание информации. Вице-губернатор согласился с этим мнением и выразил заинтересованность в дальнейшем участии в подобных мероприятиях, организуемых Южно-Уральской ТПП.

## ЗАЩИЩАЕМ ИНТЕРЕСЫ ЭНЕРГЕТИКОВ РЕГИОНА В ГОСДУМЕ РФ



Директор центра энергоаудита Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Павел Александрович Журавлев и главный инженер центра Андрей Александрович Немытов вошли в состав рабочей группы по совершенствованию законодательства в сфере электро-, теплоэнергетики и коммунальных услуг при комитете по энергетике Государственной думы РФ.

Одна из задач рабочей группы — разработка и внесение изменений в действующее законодательство с целью ужесточения ответственности за злоупотребления неплатежами со стороны недобросовестных управляющих компаний и других посредников.

Решением проблемы неплатежей в энергетике России в составе рабочей группы будут заниматься специалисты и руководители крупнейших ресурсоснабжающих компаний, таких как ООО «Мечел-Энерго», ООО «Газпром энергохолдинг», ОАО «Фортум» и др.

## В ЮУТПП НОВЫЙ ПАТЕНТНЫЙ ПОВЕРЕННЫЙ



Ведущий эксперт центра интеллектуальной собственности ЮУТПП Екатерина Васильевна Андропова получила свидетельство патентного поверенного РФ по специализации «Товарные знаки и знаки обслуживания». Это звание подтверждает высокий уровень квалификации специалиста в области интеллектуальной собственности.

Е.В. Андропова стала третьим патентным поверенным РФ, работающим в Южно-Уральской ТПП. За четыре с половиной года ею проведена большая работа в сфере защиты интеллектуальной собственности, в том числе оформлено около 100 заявок на товарные знаки, более 20 договоров по распоряжению исключительным правом на товарные знаки, осуществлено более 10 экспертиз по фактам нарушения прав на товарные знаки. Е.В. Андропова имеет опыт регистрации товарных знаков за рубежом — как по международной, так и по национальной процедуре — и осуществляет взаимодействие с иностранными патентными поверенными различных стран.

## ПАЛАТА ВЫНЕСЛА НА ОБСУЖДЕНИЕ ЕВРОПРОТОКОЛ



28 августа в министерстве экономического развития Челябинской области состоялось заседание круглого стола на тему «Концепция развития системы упрощенного оформления дорожно-транспортных происшествий». Организатором мероприятия выступила Южно-Уральская торгово-промышленная палата.

С просьбой об организации данного круглого стола в ЮУТПП обратились руководители региональных страховых компаний.

К обсуждению темы были привлечены представители служб аварийных комиссаров, УГИБДД ГУ МВД России по Челябинской области, прокуратуры, территориального управления ФАС России, ЮУТПП.

Проводили круглый стол первый заместитель министра экономического развития Челябинской области Г.В. Сеницына и начальник управления по работе с предприятиями и предпринимателями Южно-Уральской ТПП А.И. Лубышев.

С 2009 года в России действует европротокол ОСАГО, предусматривающий упрощенную процедуру оформления ДТП с незначительными механическими повреждениями без привлечения сотрудников ГИБДД. Однако в нашем регионе он практически не используется. По словам заместителя генерального директора ООО «Страховая компания ЮЖУРАЛ-АСКО» А.А. Любавина, автолюбители боятся оформлять ДТП самостоятельно: неправильно определив размер ущерба (сегодня лимит составляет 25 тыс.руб. выплаты по упрощенному порядку) или допустив ошибки в составлении документов, можно не получить страховую выплату.

В прошлом году количество оформленных ДТП по европротоколу в России составило всего семь процентов. В то же время примерно 70 процентов всех страховых выплат по ОСАГО приходится как раз на сумму меньше 25 тыс.руб. То есть очень много мелких аварий, большая часть из которых оформлена традиционным способом.

Участники заседания обсудили варианты возможного взаимодействия региональных страховых компаний — служб аварийных комиссаров и территориального управления МВД России, направленного на развитие системы упрощенного оформления дорожно-транспортных происшествий в регионе. Было принято решение изучить опыт других регионов, подготовить предложения по активизации действия европротокола в Челябинской области. Все предложения будут направлены в Южно-Уральскую торгово-промышленную палату для формирования консолидированного решения по данному вопросу.

# СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ТПП РФ

11 сентября состоялось заседание правления Южно-Уральской торгово-промышленной палаты, посвященное обсуждению стратегии развития системы ТПП РФ. С основным докладом выступил вице-президент ЮУТПП Игорь Вячеславович АРИСТОВ.

Вопрос стратегии развития системы ТПП напрямую связан с обеспечением конкурентоспособности России, роста производительности труда, развития фундаментальной науки, качественного образования, агрессивного выхода на мировые рынки с продукцией высокой степени передель, защиты интеллектуальной собственности и т. д.

— Без обеспечения условий, когда власть не только внимательно слушает мнение предпринимательства, но и оперативно совершенствует государственную экономическую политику, мы не будем иметь перспективы лидировать в рейтингах глобальной конкурентоспособности, — заявил вице-президент ЮУТПП И.В. Аристов. При этом палата была и остается именно тем институтом, где власть и бизнес должны совместно формировать программы экономического развития России и ее регионов.

И.В. Аристов выделил четыре стратегические возможности развития системы ТПП РФ: активное участие в реализации новой экономической политики государства, сотрудничество с государственными институтами развития, содействие предпринимателям в удовлетворении новых потребностей, повышение синергии от взаимодействия ТПП РФ и территориальных ТПП.

Однако вместе с возможностями существуют и угрозы для системы ТПП РФ, в числе которых в докладе были названы следующие: сокращение потребности бизнеса в сертификатах страны происхождения, усиление конкуренции со стороны профессиональных сервисных компаний, появление институтов развития, работающих на традиционном поле деятельности торгово-промышленных палат.

И.В. Аристов подробно рассказал о системе ТПП РФ, являющейся крупнейшим объединением предпринимателей России.

В докладе был дан анализ сильных и слабых сторон системы ТПП РФ, первые из которых обеспечивают возможность ее динамичного развития, а вторые в средне- и долгосрочной перспективе могут препятствовать развитию системы ТПП РФ.

Реализация стратегии будет осуществлена в четыре основных этапа. Результатом этапа активного роста (2015–2017 гг.) станет значительный рост эффективности деятельности по представлению интересов и оказанию сервисной поддержки бизнеса.

По мнению руководства ЮУТПП, в соответствии с принятой стратегией система ТПП РФ в 2020 г. должна представлять собой прежде всего *эффективный инструмент диалога бизнеса, общества и государства, стать эффективным поставщиком востребованной бизнесом сервисной поддержки*.

Защита и продвижение интересов бизнеса в органах власти является залогом улучшения делового климата в стране. В рамках данного направления планируется прежде всего *увеличить количество принятых нормотворческих инициатив*, направленных на снижение административных барьеров, коррупции и налоговой нагрузки на бизнес, а также на увеличение безопасности ведения бизнеса.

Для оценки уровня удовлетворенности территориальных ТПП и объединений предпринимателей качеством методологической, информационной и нормотворческой поддержки будет разработана система сбора информации, поступающей от территориальных ТПП в режиме обратной связи.

На разных этапах развития системы ТПП РФ требуется *расширение портфеля сервисов, рост качества их оказания*. ТПП РФ оптимизирует систему определения потребностей бизнеса, на регуляторной основе будет анализировать показатели эффективности работы ТПП субъектов РФ, а

также причины достижения или недостижения целевых значений.

Большое внимание в стратегии уделяется повышению уровня результативности работы руководства ТПП по их стратегическим целям и задачам, уровня компетенций и загрузки персонала ТПП, его мотивации. Обязательным требованием станет обучение сотрудников системы ТПП РФ — повышение квалификации и развитие компетенций персонала.

Динамичное развитие системы ТПП РФ возможно при использовании современных информационно-коммуникационных технологий. Ставится задача повышения уровня автоматизации бизнес-процессов, роста объема оказания электронных услуг.

В рамках стратегической инициативы будет осуществлен поиск возможности совершенствования правового поля деятельности ТПП РФ (прежде всего изменение закона о ТПП РФ), а также расширения присутствия представителей системы ТПП РФ в органах власти или смежных организациях (например, советах).

По большинству из данных направлений ЮУТПП либо уже успешно работает, либо может оперативно направить ресурсы для достижения целей, определенных стратегией. Однако есть и направления, над которыми ЮУТПП следует поработать.

Особое внимание должно быть уделено работе с членским составом палаты. Каждое предприятие — партнер палаты должно находиться в постоянной взаимосвязи и не только чувствовать отдачу, выгоду, необходимость быть в сообществе предпринимателей, но и участвовать в его жизни. В рамках функционирования системы менеджмента качества ЮУТПП в соответствии с требованиями ИСО 9001 работу с членской базой И.В. Аристов предложил рассматривать как самостоятельный процесс и включить ее в план-график проведения внутренних аудитов на 2013–2014 годы.

## ПЕРВЫЙ ВИЗИТ ТАЙВАНЬСКИХ БИЗНЕСМЕНОВ

3 сентября Челябинскую область впервые посетила деловая делегация Тайваня.

Возможности визита представителей тайваньского бизнеса на Южный Урал обсуждались уже давно. Тайваню Челябинская область представляется наиболее привлекательным субъектом РФ для внешнеэкономического сотрудничества. Об этом еще год назад говорил руководитель Московского представительства Совета по развитию внешней торговли Тайваня Джек Чжэн на встрече с президентом Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Ф.Л. Дегтярёвым. Интерес к Тайваню активно проявляют и челябинские компании. Некоторые из них в течение года посетили эту страну.

В состав тайваньской делегации вошли представители 11 предприятий разных сфер деятельности. В переговорах с ними, которые организовала Южно-Уральская ТПП, приняли участие около 70 южноуральских компаний.

Приветствовали собравшихся президент Южно-Уральской ТПП Ф.Л. Дегтярёв, руководитель Московского представительства Совета по развитию внешней торговли Тайваня Джек Чжэн и начальник управления внешних связей правительства Челябинской области А.В. Новиков.

Как отметил Ф.Л. Дегтярёв, благодаря созданным правительством об-



ласти условиям ведения бизнеса для иностранных инвесторов партнерами Южного Урала становятся такие высокотехнологичные страны, как Тайвань.

Всего состоялось 132 двусторонние встречи. В ходе переговоров достигнуты договоренности о поставках из Тайваня в Челябинскую область настольных токарных станков, покрасочных камер для автомобилей, а так-

же мебели и кухонной утвари. Кроме того, обсуждена возможность открытия представительства на Южном Урале тайваньской компании Palmery Machinery Co., Ltd. по производству шлифовальных станков и оборудования.

В первой половине 2013 года делегация Челябинской области планирует посетить Тайвань с ответным визитом.

## ЛЮКСЕМБУРГ ГОТОВ ИНВЕСТИРОВАТЬ

Делегация Челябинской области во главе с президентом Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Ф.Л. Дегтярёвым побывала с деловым визитом в Люксембурге.

В число визитеров вошли представители четырех предприятий Челябинской области.

Для бизнесменов организовали встречи с предпринимателями Люксембурга, каждая из которых дала свои результаты. В частности, достигнута договоренность о поставке в Челябинскую область высокотехнологичного медицинского оборудования, проработан и согласован вопрос об открытии представитель-

ства южноуральского предприятия в Люксембурге.

Президент Южно-Уральской ТПП Ф.Л. Дегтярёв принял участие в переговорах с руководством Торговой палаты Люксембурга и представительства Торгово-промышленной палаты РФ в странах Бенилюкса (Бельгия — Нидерланды — Люксембург), в ходе которых был поднят вопрос торгово-экономического сотрудничества.

По словам Ф.Л. Дегтярёва, Люксембург готов инвестировать в проекты Челябинской области, и для этого у него есть огромные ресурсы: объем инвестиционных фондов государства составляет порядка 2000 млрд евро. Принято решение о проведении конкурса инвестиционных проектов среди предприятий Челябинской области, наиболее интересные из которых будут рассмотрены в Люксембурге.

## ЭФФЕКТ ВТО ДЛЯ ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ



С 22 августа 2012 года Россия официально стала полноправным, 156-м членом Всемирной торговой организации (ВТО). Накануне этого события вице-президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Игорь АРИСТОВ дал интервью ИАА «УралБизнесКонсалтинг», в котором поделился мнением о том, какие изменения ждут экономику Челябинской области.

**— Что ждет южноуральскую экономику с вступлением нашей страны в ВТО?**

— Предлагаю не гадать, а проанализировать опыт Китая, который стал членом ВТО в декабре 2001 года несмотря на то, что стране предрекали самые негативные последствия. Хотя Китай вел переговоры не столь длительно, как Россия, но все же 15 лет — это немалый срок.

Согласитесь, что как в Китае, так и в России вступление в ВТО было прежде всего политическим решением, а не тща-

тельно продуманным экономическим шагом, и только в ходе переговоров и согласования всех условий эксперты наших стран были вынуждены импровизировать и подстраивать национальные интересы под правила всемирного клуба.

Китай, несмотря на все прогнозы, выигрывает от членства в ВТО. Почему? Потому что государство сохранило рычаги управления экономикой, максимизация используя ресурс частно-государственного партнерства и возможность стратегического планирования, выражающегося хотя бы в беспрецедентном финансировании фундаментальной науки.

Итак, ответ на ваш вопрос: южноуральскую экономику ждет этап приспособления к новым условиям, без краха от вступления в ВТО, прогнозируемого значительным числом аналитиков.

**— Назовите плюсы и минусы присоединения к ВТО для предприятий региона. Какие отрасли, по вашему мнению, окажутся наиболее уязвимыми? Кому выгодны новые правила торговли?**

— ВТО — это клуб для модернизированных стран и предприятий. Металлургия и машиностроение долгое

время были визитной карточкой Южного Урала. Условия ВТО могут быть выгодны металлургическим предприятиям, которые дают региону основной показатель по инвестированию и модернизации, а вот машиностроение может попасть в определенную вами категорию «уязвимых». В регионе более 500 крупных и малых предприятий машиностроительного комплекса, из которых лишь 15 процентов проявляет тенденцию к развитию, а остальные находятся в состоянии стагнации.

В категорию «уязвимых» может попасть также отрасль легкой промышленности, сельское хозяйство.

**— Какие меры нужно предпринять для минимизации негативных последствий вступления в ВТО?**

— В первую очередь это снижение тарифов естественных монополий, контроль цен на энергоносители, предоставление льготных кредитов или государственных субсидий на модернизацию предприятий, меры по снижению налоговой нагрузки на обрабатывающие производства, оптимизация налогов на фонд оплаты труда, государственная программа продвижения продукции высоких переделов.

Именно поэтому в настоящее время разработка программ поддержки машиностроительных предприятий Челябинской области является одним из приоритетов совместной работы власти и бизнеса.

**— Чем ЮУТПП может помочь бизнесу в новых условиях?**

— ЮУТПП предоставляет всеобъемлющий комплекс услуг для всех, кто развивает свой бизнес или только вынашивает идею его создания, защищает его права, ведет работу по совершенствованию регионального и федерального законодательства. И в условиях ВТО эта поддержка особенно важна.

# ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫЙ ЮЖНЫЙ УРАЛ

Энергосбережение, модернизация производства — приоритетные направления деятельности правительства Челябинской области. Для повышения энергоэффективности экономики из региональной казны выделяются внушительные средства. Так, в этом году финансирование программы по энергосбережению в Челябинской области было увеличено почти в 30 раз, с 50 млн до 1 млрд 450 млн руб., порядка 560 млн руб. выделил федеральный бюджет.

О ходе реализации областной программы по энергосбережению в 2012 году рассказывает в интервью министр строительства, инфраструктуры и дорожного хозяйства Челябинской области Виктор ТУПИКИН.



— Виктор Александрович, на Южном Урале реализуется масштабная по объему финансирования программа по энергосбережению. На что распределяются бюджетные средства? Каких результатов мы уже достигли и что еще предстоит сделать?

— В 2012 году объем бюджетного финансирования программы значительно вырос и составил более двух миллиардов рублей. Данные средства планируется направить на создание областного демонстрационно-образовательного

центра энергосбережения, завершение работ по обязательным энергетическим обследованиям государственных организаций областного подчинения, субсидии муниципальным образованиям на выполнение энергосберегающих мероприятий, строительство и замену тепловых (инженерных) сетей с использованием энергоэффективных технологий и выполнение мероприятий по уходу от убыточных котельных.

До конца этого года мы должны завершить обязательные энергетические обследования бюджетных учреждений, обеспечить достижение государственными и муниципальными учреждениями снижения объемов потребляемых ТЭР на девять процентов по отношению к базовому 2009 году, добиться увеличения объема внебюджетных средств для финансирования мероприятий по энергосбережению и реализации энергосервисных контрактов.

— Что собой будет представлять демонстрационно-образовательный центр энергосбережения?

— Создание областного демонстрационно-образовательного центра инноваций, энергосбережения и энергоэффективности необходимо для пропаганды энергосбережения и вовлечения населения на рынок энергосервисных услуг в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Центром будет осуществляться работа по распространению информации об установленных федеральным законодательством требованиях, предъявляемых к собственникам жилых домов, помещений в многоквартирных домах и лицам, ответственным за содержание многоквартирных домов, а также о способах экономии энергетических ресурсов и повышения энергетической эффективности их использования.

— Каков потенциал энергоресурсосбережения в Челябинской области?

— В общем энергобалансе региона доля энергопотребления промышленности и энергетики составляет 72,2 процента, жилищно-коммунального хозяйства — 12,87 процента, транспорта — 7,6 процента, бюджетных организаций — 5,9 процента, сельского хозяйства — 0,53 процента, прочих потребителей — 0,9 процента.

По оценкам экспертов, имеющийся технический потенциал экономии энергетических ресурсов по Челябинской области составляет 16 — 16,5 млн т, из них на долю промышленности и энергетики приходится 68 процентов, ЖКХ — 19,5 процента, транспорта — 6,4 процента, бюджета — 5 процентов, сельского хозяйства — 0,6 процента, прочих потребителей — 0,5 процента.

— Проведены обязательные энергетические обследования. Следующий этап — проведение энергосберегающих мероприятий. Каким образом они будут реализованы?

— В целях реализации энергоэффективных мероприятий по результатам энергетических обследований в подведомственных учреждениях органов государственной власти Челябинской области планируется направить 50 млн руб. из средств, выделенных в июле 2012 года в виде субсидии из федерального бюджета Челябинской области на реализацию региональной программы в области энергосбережения.

— Какая работа ведется с инвесторами, участвующими в модернизации неэффективных котельных? Что способствует их приходу?

— Замена и реконструкция неэффективных котельных в регионе осуществляется с использованием механизма заключения соглашений об установлении долгосрочных тарифов, предусматривающих в соответствии с действующим законодательством фиксирование тарифа (с ежегодной индексацией) на период окупаемости плюс 2 года.

В 2011 году была проведена работа с 90 потенциальными инвесторами и привлечено более 500 млн руб. средств инвесторов. Для строительства подводящих инженерных сетей и модернизации существующих изношенных сетей в целях обеспечения дальнейшей безубыточной работы новых котельных была оказана поддержка за счет бюджетных средств в размере 220,4 млн руб. Реконструировано, заменено либо выведено из эксплуатации с переводом потребителей на индивидуальное отопление 48 неэффективных котельных, по которым ранее убытки составляли около 50 млн руб. в год.

В этом году сформирован перечень из 137 неэффективных котельных, ежегодные убытки по которым составляли около 300 млн руб. Для реализации перечня необходимо привлечение инвестиций в размере около 3 млрд руб. На сегодняшний день заключены соглашения о намерениях и инвестиционные соглашения по строительству и реконструкции неэффективных котельных с девятью инвесторами, в том числе с ООО «Урал Энерго Девелопмент», ООО «Тепловые электрические сети и системы», РПК «Системы управления», ООО «Корпорация Развития». Строительство подводящих инженерных сетей к данным котельным будет выполнено за счет средств областного бюджета в рамках реализации программы.

— Какие предприятия Челябинской области можно отметить как успешно внедряющие проекты в области энергосбережения?

— Одним из предприятий, успешно внедряющих проекты в области энергосбережения, является Златоустов-

ское трамвайное управление. На данном предприятии осуществлен проект модернизации электрооборудования подвижного состава. Реостатные тяговые комплекты управления электроприводами трамвайных вагонов были заменены электронными. Экономия электроэнергии в год составляет 1,8 млн кВт·ч, или 9 млн руб. в стоимостном выражении. Стоимость проекта 30,1 млн руб. Проект был реализован компанией ООО «Папилон» без использования бюджетных средств.

Водоканалы в г. Челябинске и Пласте активно работают по установке многоуровневых преобразователей частоты приводов насосов, что позволяет предприятиям существенно сократить затраты на оплату потребления электроэнергии. Суммарная экономия от реализации данных проектов 2 млн кВт·ч, или 6,49 млн руб. в год.

— Проводимые на предприятии технические мероприятия по повышению энергоэффективности, такие как модернизация или замена существующего оборудования на энергоэффективное, внедрение энергосберегающих и инновационных технологий, требуют больших финансовых вложений, притом что сроки окупаемости данных проектов достаточно велики. Какую поддержку оказывает областное правительство предприятиям, реализующим энергосберегающие программы?

— Действительно данные мероприятия требуют больших финансовых вложений. Как уже было сказано ранее, в качестве гарантий возврата инвестиций предлагается механизм заключения соглашений об установлении долгосрочных тарифов и возможность финансирования строительства и замены тепловых (инженерных) сетей к модернизируемым и строящимся с использованием энергоэффективных технологий котельным за счет бюджетных средств в рамках действия программы.

Кроме того, может быть рассмотрен вопрос реализации ряда проектов, предусматривающих модернизацию и замену оборудования на энергоэффективное за счет бюджетных средств. Так, в 2012 году планируется около 6 млн руб. из средств федеральной субсидии направить на модернизацию районной котельной в г. Пласте и установку энергоэффективных насосов на насосной станции водоотведения в Советском районе г. Челябинска.

Следует отметить, что одним из вариантов модернизации оборудования и внедрения энергоэффективных технологий является заключение энергосервисных контрактов. Отличительной особенностью энергосервисного контракта является то, что затраты инвестора возмещаются за счет достигнутой экономии средств, получаемой после внедрения энергосберегающих технологий. Таким образом, отсутствует необходимость в первоначальных затратах собственных средств или кредитовании. Инвестиции, необходимые для осуществления проекта, привлекаются энергосервисной компанией.

Вопросы задавала  
Марина МЕЩЕРЯКОВА.



## ООО «Ново-Свет»: ПРОРЫВ В ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИИ



Компания представляет на российском рынке последние решения в области энергоэффективных светотехнических и инновационных систем освещения, разрабатывая и выпуская уникальную по технологическим и дизайнерским параметрам продукцию.

Как рассказывает генеральный директор ООО «Ново-Свет» Константин Владимирович Дильман, светотехнические решения компании заключаются в использовании сверхъярких светодиодов американской компании CREE, которые в отличие от малоэффективных и устаревших источников освещения способствуют экономии более 40 процентов потребляемой электроэнергии.

В компании проделали большую работу по созданию светодиодных светильников, разработали и произвели индивидуальный корпус из алюминиевого сплава и источники питания для светодиодов. В разработке светильников принимали участие ведущие специалисты по светотехнике, инженеры-конструкторы, дизайнеры. Результатом их работы стало появление светодиодных светильников под торговой маркой NOVOLIGHT.

В настоящее время серийно выпускается продукция для наружного и внутреннего освещения промышленных и производственных помещений, логистических складов, спортивных, торговых центров, мостов, тоннелей, автозаправочных станций, жилых дворов.

На этом компания не останавливается. В планах создание более технологичных, инновационных осветительных приборов для различных сфер применения.

Как работает продукция ООО «Ново-Свет», можно уже наблюдать в Челябинске, Москве, Санкт-Петербурге, Уфе, Дмитровграде, Ханты-Мансийске, Чите, Улан-Удэ, Иркутске, Тюмени и других городах России.

— Мы не даем типовых решений заказчику — и это главное конкурентное преимущество компании, — отмечает К.В. Дильман. — Компания работает как ателье, удовлетворяя любые запросы клиентов. У нас можно заказать различные варианты корпусов светильников. Клиент вправе сам выбрать мощность, световой поток осветительного прибора, а квалифицированные специалисты компании произведут светотехнический расчет и монтаж выбранного оборудования. Заказчики ценят такой комплексный подход. Причем стоимость продукции, сочетающей в себе высокое качество и заявленные характеристики, — самое привлекательное решение на рынке.

Разрабатывая новые системы освещения, ООО «Ново-Свет» делает технологии энергосбережения доступными, способствующими повышению конкурентоспособности предприятий и быстрой окупаемости вложенных инвестиций. ■



ООО «Ново-Свет»  
454048, г. Челябинск, ул. Воровского, д. 52а, офис 3.  
Тел./факс: (351) 729-99-65, 260-82-39.  
E-mail: info@novo-light.ru www.novo-light.ru

**novo**light  
светодиодная продукция

СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ  
**ЭНЕРГОГАРАНТ**

## НАША СТРАТЕГИЯ — ДЕЛОВОЕ ПАРТНЕРСТВО



**Марина ФИРСОВА,**  
директор ИО ЮУРФ,  
страховая компания  
«Энергогарант»

Мы живем в нестабильное, неустойчивое время, когда с каждым днем возрастает сложность экономических, производственных и технологических процессов, а промышленные предприятия особенно

остро нуждаются в эффективной комплексной защите производства от рисков. Деятельность любой компании связана с рисками, имеющими различный характер, вероятность наступления, величину возможного финансового ущерба.

Промышленные предприятия — это основа региональной экономики, потому именно в силу своей исключительной важности они часто сталкиваются с большими рисками. И хотя от всех рисков избавиться невозможно, вполне реально поставить под контроль наиболее приоритетные из них. Наша компания готова принимать на себя ответственность за большинство внутренних бизнес-рисков, ведь страхование, по оценкам экспертов, может покрыть более 50 процентов рисков, угрожающих бизнесу.

Мы предлагаем нашим партнерам долговременное сотрудничество в построении и внедрении стабильной систе-

мы социально-экономической безопасности на предприятии.

Кратко о ее сути:

- построение системы комплексной страховой защиты и определение затрат на ее обеспечение;

- формирование бюджета надежности и инвестиции средств из него на превентивные меры. Обеспечение надежных гарантий возмещения возможных убытков вашего предприятия в случае возникновения аварий, пожаров и других неблагоприятных ситуаций, связанных с повреждением или уничтожением имущества;

- минимизация объемов финансовых ресурсов вашего предприятия, направляемых на ликвидацию последствий природных и техногенных аварий и других неблагоприятных событий за счет использования механизма страхования.

**Главное для нас — надежное деловое партнерство, рост и развитие вашего бизнеса!**

Финансовая устойчивость «Энергогаранта» подтверждается рейтингами агентств «Эксперт РА» (исключительно высокий уровень надежности A++) и «Standard & Poor's» («Стабильный» — по международным и российским стандартам).

**г. Челябинск, пр. Ленина, 77, оф. 3.  
Тел.: (351) 223-08-98, 265-44-99, 775-10-93.**

## Сергей КОМАРЬ: «ПОВЫШАЕМ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ СОВМЕСТНЫМИ УСИЛИЯМИ»

Важный аспект в процессе формирования эффективной системы энергосбережения — отношения между властью и бизнесом. Их тесное взаимодействие в Челябинской области обеспечивает комитет Южно-Уральской торгово-промышленной палаты по энергоэффективности и развитию ТЭК.

О его деятельности, существующих в отрасли проблемах и предпринимаемых мерах для их решения рассказывает в интервью председатель комитета, заместитель исполнительного директора ОАО «Фортум» по Уральскому региону по работе с государственными органами и региональной политике Сергей КОМАРЬ:



региональных компаний, успешно осуществляющих свою деятельность в сфере энергосбережения и энергоэффективности.

Основными задачами комитета являются: содействие участникам энергетического рынка Челябинской области в решении основных проблемных вопросов, с которыми они сталкиваются в своей деятельности, совершенствование федерального, регионального и муниципального законодательства, направленное на улучшение инвестиционной привлекательности региона.

За короткое время работы комитета мы провели два заседания, на которых были определены основные мероприятия в 2012 году, нацеленные на решение вышеперечисленных задач. Совместно с комитетом по энергетике СО СПП Свердловской области проведен семинар на тему «Повышение энергетической эффективности в промышленности и ЖКХ, опыт внедрения энергосберегающих технологий. Опыт Свердловской и Челябинской областей», реализован ряд подготовительных мероприятий

— Сергей Викторович, в ноябре 2011 года было принято решение о создании комитета ЮУТПП по энергоэффективности и развитию ТЭК. Расскажите о его составе, основных задачах. Что уже сделано и над чем работаете сейчас?

— Комитет был сформирован и начал работу в марте 2012 года. При определении состава комитета мы постарались обеспечить присутствие в нем представителей основных крупных энергетических компаний региона («МРСК Урала — Челябинэнерго», «Фортум», «Челябинск-энергосбыт», «НОВАТЭК» и др.), законодательной и исполнительной власти Челябинской области, территориальных представительств некоммерческих объединений предпринимателей («Деловая Россия», «ОПОРА России»), а также специалистов и руководителей ряда

по проведению совместного заседания нашего комитета и комитета по предпринимательству в сфере жилищно-коммунального хозяйства ТПП РФ, посвященного обсуждению актуальных проблем законодательства в сфере теплоснабжения.

Члены комитета также принимают участие в работе ряда рабочих и экспертных групп, созданных при региональных и муниципальных органах власти для решения актуальных вопросов энергетики Челябинской области.

— Какие в настоящее время существуют проблемы в энергетической отрасли региона? Что предлагает и делает комитет для их решения?

— В результате проведенного анализа нами был определен ряд проблемных вопросов в развитии топливно-энергетического комплекса региона.

В первую очередь это рост дебиторской задолженности ресурсоснабжающих организаций, особенно среди потребителей, финансируемых из муниципальных и регионального бюджетов, и исполнителей коммунальных услуг. Должники, в том числе муниципальные предприятия, используют различные незаконные способы уклонения от погашения задолженности, а легитимные возможности ресурсоснабжающих организаций по работе с должниками весьма ограничены.

Кроме того, не хватает в полном объеме необходимых подзаконных актов к Федеральному закону № 190 «О теплоснабжении», нет схем теплоснабжения городских округов региона, разработанных и утвержденных в соответствии с требованиями данного закона. Из-за этого не утверждаются инвестиционные программы теплоснабжающих организаций. Растет дефицит тепловых мощностей в отдельных районах г. Челябинска и муниципальных образований региона.

Еще одним проблемным вопросом является длительное оформление правоустанавливающих документов на земельные участки на строящиеся и уже построенные линейные объекты сетевых организаций. Есть сложности с регистрацией частных сервитутов на линейные объекты в г. Челябинске.

Требуют проработки вопросы исполнения требований Федерального закона № 261-ФЗ в части сохранения экономии от внедрения мероприятий в области энергосбережения и повышения энергоэффективности ресурсоснабжающими организациями области.

На розничных рынках отсутствуют правила коммерческого учета электроэнергии, что приводит к невозможности без средств измерений, лишь применяя расчетные способы, определить количество поставленной и потребленной электроэнергии.

Недоработано законодательство в области энергосервисной деятельности.

В настоящий момент в комитете обсуждаются основные подходы к решению вышеперечисленных проблемных вопросов. Например, члены комитета принимают активное участие в разрешении проблемы регистрации линейных сетевых объектов в г. Челябинске. Под эгидой комитета осуществляет свою деятельность рабочая группа, в которую входят все основные сетевые организации города и области. До конца 2012 года совместно с депутатами Законодательного собрания Челябинской области мы планируем выйти с законодательной инициативой по совершенствованию региональных нормативно-правовых актов в этой сфере. Совместно с администрацией г. Челябинска и территориальным управлением Росреестра мы надеемся отработать и довести до уровня административного регламента упрощенный и ускоренный порядок регистрации линейных объектов на территории г. Челябинска.

— Как происходит взаимодействие комитета с органами власти? Что дает такое сотрудничество?

— В рамках действующих между ЮУТПП и основными ветвями законодательной и исполнительной власти региона соглашений о сотрудничестве представители палаты и комитета имеют возможность получать актуальную информацию о законодательных планах региона и их реализации, ходе выполнения основных региональных и городских программ, особенно в области энергосбережения и энергоэффективности. Мы также принимаем участие в работе рабочих и экспертных групп,

в заседаниях органов власти, экспертизе проектов властных решений по наиболее актуальным вопросам развития топливно-энергетического комплекса региона.

Комитет начинает активно пользоваться этими возможностями. Следует отметить наметившуюся хорошую практику включения в повестку дня заседаний комитета отчетов представителей правительства Челябинской области и администрации г. Челябинска о ходе реализации программ энергосбережения и энергоэффективности, привлечения комитета к обсуждению и выработке предложений об использовании средств регионального бюджета, выделяемых на мероприятия по энергосбережению. Мы планируем на постоянной основе принимать участие в работе координационного совета по энергосбережению Челябинской области и рабочих групп по разработке схем теплоснабжения региона, программы комплексного развития г. Челябинска, схемы и направлений перспективного развития электроэнергетики Южного Урала на 2011–2016 гг.

Таким образом, эффективное сотрудничество и взаимодействие с региональными органами исполнительной и законодательной власти является ключевым фактором успешной деятельности комитета при решении основных задач, стоящих перед ним.

— Еще одной задачей комитета является содействие предприятиям и предпринимателям в проведении модернизации производства и внедрении прогрессивных технологий, распространение отечественного и зарубежного опыта в сфере энергоэффективности и энергосбережения, оказание практической помощи отраслевым объединениям предпринимателей и организациям. Какая работа ведется в этом направлении?

— Исходя из названия нашего комитета, эта задача, безусловно, является одной из основных. Планируется проведение на постоянной основе практических семинаров, на которых будут обсуждаться современные прогрессивные технологии в области энергосбережения, круглых столов по обмену опытом и обсуждению проблемных вопросов. Все это должно способствовать активизации деятельности предпринимательского сообщества по совершенствованию законодательства в области энергоэффективности и энергосбережения. Активное взаимодействие с профильными подразделениями региональных и муниципальных органов власти Челябинской области, участие их представителей в работе комитета, на наш взгляд, будут способствовать более полной реализации требований 261-ФЗ на территории Челябинской области.

— Расскажите о планах комитета.

— Отвечая на ваши предыдущие вопросы, я отчасти уже поделился основными планами работы комитета на 2012-й и последующие годы. Могу добавить также, что мы готовимся к участию в проведении в г. Челябинске в декабре выставки «Энергетика. Энергоэффективность-2012» и к декабрьским мероприятиям в честь профессионального праздника «День энергетика».

Надеюсь, что нашему комитету удастся решить поставленные руководством Южно-Уральской ТПП задачи и внести свой вклад в повышение энергоэффективности топливно-энергетического комплекса Челябинской области.

Вопросы задавала  
Марина МЕЩЕРЯКОВА.

## ВЫХОДИМ НА НОВЫЙ УРОВЕНЬ

В Челябинской области впервые вводится практика проведения региональных бирж субконтрактов. Площадкой выступает Южно-Уральская торгово-промышленная палата.



квалификационный отбор поставщиков и по его результатам предоставляют полный содержательный отчет о том, с кем и почему рекомендовано сотрудничать. По сути это

та же биржа субконтрактов, но через доверенного посредника и на коммерческой основе. В России же биржи проходят совершенно бесплатно.

Как отмечает С.Н. Твердохлеб, польза таких мероприятий для бизнес-сообщества и экономики Челябинской области огромна. Южноуральские предприятия выступают активными участниками субконтрактации, закупая комплектующие по всему миру. Региональные биржи субконтрактов будут содействовать поиску поставщиков товаров и услуг Челябинской области и их сотрудничеству, а такое взаимодействие — развитию малого и среднего бизнеса, созданию новых рабочих мест, пополнению регионального бюджета.

Принципиальное отличие биржи субконтрактов от тендера заключается в том, что это мероприятие направлено на прямое общение заказчика и поставщика. В ходе личных переговоров появляется возможность дать полную информацию заказчику о профессиональных компетенциях, на месте развеять все сомнения, ответить на любые вопросы. Тендер же

ориентирован на формальную сторону, где нередко побеждает не лучший претендент.

Основная цель проведения бирж субконтрактов в Челябинской области — убедить заказчиков сотрудничать именно с южноуральскими поставщиками. Заказчиками являются прежде всего коммерческие организации, которые при выборе поставщика в первую очередь ориентируются на соблюдение принципа «стоимость — качество — сроки». Даже если у кого-то сложились коммерческие отношения с другими регионами, то экономическая целесообразность все равно возьмет верх. Так, например, для многих компаний расстояние до контрагента является важным условием сотрудничества, так как значительно влияет на транспортные издержки. Предприятия, расположенные в Челябинской области, имеют отличный шанс получить большую часть размещенных на бирже заказов. Региональные биржи субконтрактов позволяют предприятиям нашей области не только получить дополнительные заказы, найти новых деловых партнеров, но и заявить о себе.

Первая региональная биржа субконтрактов пройдет 25 сентября в Южно-Уральской торгово-промышленной палате.



## ООО «НОМИНАЛ»: ДЕНЬГИ ЛЮБЯТ СЧЕТ

Компания «Номинал» является крупнейшим в Челябинской области поставщиком оборудования по обработке денежной наличности и ее хранению. За более чем 15 лет своей деятельности компания стала надежным партнером для многих финансовых и торгово-сервисных организаций региона.

Возможности «Номинала» по оснащению банков и офисов высококачественной техникой соответствуют требованиям самого взыскательного клиента. Здесь предлагают продукцию известных мировых производителей, успешно зарекомендовавшую себя на рынке.

Ассортимент товаров (от простого шпигата до оснащенного кассового центра) насчитывает более 1000 наименований, в их числе:



- ✓ счетчики и сортировщики банкнот и ценных бумаг;
- ✓ счетчики и сортировщики монет;
- ✓ детекторы подлинности валют;
- ✓ упаковщики банкнот и ценных бумаг;
- ✓ сейфы, шкафы, металлическая мебель, депозитариум;
- ✓ машины для уничтожения документов;
- ✓ универсальные банковские табло;
- ✓ расходные материалы для инкассации;
- ✓ печатно-бланочная продукция, в том числе специализированные бланки для работы с пластиковыми картами;
- ✓ другие виды оборудования, необходимые для деятельности современного офиса.

В настоящее время одним из наиболее востребованных видов продукции, реализуемой ООО «Номинал», являются мобильные платежные терминалы. Торгово-сервисные предприятия Челябинской области активно переходят на установку данного оборудования, что связано не только с действующим законодательством, обязывающим компании с выручкой более 60 млн руб. в год обеспечить оплату банковскими картами, но и рыночной конкуренцией. Из года в год количество пользователей банковских карт растет, и наличие платежных терминалов становится для них определяющим в выборе торгово-сервисной организации.

ООО «Номинал» также предлагает широкий спектр услуг по гарантийному и сервисному обслуживанию. Специалисты компании, прошедшие аттестацию на фирмах-производителях банковской техники и получившие от них квалифицированные сертификаты, могут произвести капитальный ремонт и настройку практически любых видов банковского оборудования. На складе компании ООО «Номинал» всегда имеется большой ассортимент оригинальных запчастей.



**ООО «Номинал»**  
 454091, г. Челябинск, ул. Российская, д. 279, 1-й этаж.  
 Тел.: (351) 237-62-87, 261-87-75, 260-05-84.  
 E-mail: nominal74@mail.ru www.nominal74.ru

# БИЗНЕС ПОД ЗАЩИТОЙ

Как проверить деловую репутацию партнера по бизнесу? Что делать при возникновении проблем во взаимоотношениях с органами власти? Как предостеречь себя от потенциальных должников? Как вернуть долг? Эти и многие другие вопросы ежедневно беспокоят современного руководителя. Ответы на них дают опытные специалисты консультационно-диспетчерского центра (КДЦ), действующего под руководством Южно-Уральской торгово-промышленной палаты на базе Челябинского регионального агентства экономической безопасности и управления рисками. Приводим несколько примеров обращений в КДЦ:

**Вопрос:** Магазин «N» не выполнил договорные обязательства по поставке оплаченного товара. Как поступить?

**Ответ:** Существуют два пути решения этого вопроса: внесудебный и судебный. Рекомендуем использовать оба. Сначала внесудебная стадия: вы пишете жалобу, претензию, заявление на организацию, не выполнившую свои обязательства перед вами. В случае письменного отказа или если ваши обращения остались без ответа, начинается судебная стадия: вы пишете исковое заявление в суд, приложив к нему документы на покупку, ваши претензии к магазину и отстаиваете свои интересы в суде.

Вы можете подъехать с документами в офис наших партнеров компании «Вестер Юрис», где профессиональный юрист поможет написать претензию. Возможно, вопрос разрешится уже на этой стадии.

Если потребуются отыскать адрес фактического местонахождения должника, советуем подключить к этому наших партнеров — частных детективов из бюро «Эталон».

**Вопрос:** Мы собираемся приобрести оборудование у зарубежной компании, которая гарантирует поставку в короткие сроки за очень умеренную цену, но с полной предоплатой. Как проверить поставщика? Где можно купить базу данных?

**Ответ:** Не советуем ничего покупать. Все сведения, к которым можно получить доступ гражданам России, можно найти в сети Интернет. Купив какую-то «особенную» базу

данных, вы в лучшем случае станете жертвой мошенников и потратите свои деньги зря, а в худшем — выступите соучастником преступления. Рекомендуем обратиться к реестру недобросовестных партнеров, просмотреть списки исполнительных производств на сайте судебных приставов, проверить организацию на наличие дебиторской задолженности на сайте центра долгов. Впрочем, в случае с зарубежной фирмой такие источники вряд ли помогут, тем не менее в данной сделке настораживает даже не предоплата, а цена — она не может быть существенно ниже рыночной. Мы бы не рекомендовали заключение договора на таких условиях.

**Вопрос:** Мне необходимо зарегистрировать предприятие, но я не знаю с чего начать и боюсь, что все неправильные шаги мне впоследствии дорого обойдутся.

**Ответ:** Порядок регистрации юридического лица регламентирует Федеральный закон от 08.08.2001 г. 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и предпринимателей». Если вы сомневаетесь в своих силах или просто не хватает времени, лучше обратиться к квалифицированному юристу. Мы можем порекомендовать несколько юридических фирм — наших партнеров, которые помогут в решении вашей задачи.

**Вопрос:** Как минимизировать возможные внутрикорпоративные риски и выявить опасные тенденции в собственной команде?

**Ответ:** Хорошая кадровая служба (служба управления персоналом) способна решить эти проб-



лемы в содружестве со службой безопасности, которая работает над отражением как внешних угроз, так и появлением врагов изнутри, не только проводя подбор кандидатов, но и контролируя их деятельность непосредственно во время работы. В сущности построение эффективных коммуникаций внутри коллектива, когда сотрудники понимают решение руководства (пусть даже это решение «потуже затянуть пояса»), а руководство знает, чем «дышит» персонал, позволяет выявлять и устранять любые опасные тенденции в процессе их возникновения.

**Вопрос:** Как оградить бизнес от потенциальных должников?

**Ответ:** Лучшим способом уберечь себя от должников является всякое отсутствие экономической деятельности, но данный способ радикален: решая проблему возможных долгов, он ставит крест и на возможности получения дохода.

Наиболее действенным методом отбраковки потенциальных должников является всесторонняя проверка партнеров. Неважно, занимаются ею ваши собственные «безопасники» или вы обращаетесь в специальную организацию, главное, чтобы проверка состояния дел вашего партнера проводилась периодически. В условиях сложной экономической ситуации надежный партнер может быстро стать ненадежным и подвести вас.

**Вопрос:** Что делать для того, чтобы вернуть долг?

**Ответ:** Не нужно слушать многочисленных советчиков и под-

карауливать должника с бейсбольной битой, поджигать его машину, обращаться за решением проблем к криминальным личностям — никаких плюсов, кроме тюремного срока, вам это не сулит.

Нужно успокоиться и искать решение вопроса в законном поле. На данный момент существует несколько десятков фирм, которые содействуют в возврате долга, именно к ним и следует обратиться. Если выясняется, что ваши должники не просто неудачливые бизнесмены, а мошенники, следует параллельно написать и заявление в правоохранительные органы. Естественно, выбирая фирму по возврату долгов, нужно выбрать достойную в этой деятельности. Пока, к сожалению, еще существуют не вполне честные.

**Вопрос:** С чего начать построение экономической безопасности бизнеса?

**Ответ:** Безопасность вообще ни в коем случае не стоит рассматривать как функцию, отдельную от бизнеса. Многие думают, что сначала построят бизнес, а после займутся системой безопасности. Это ошибка, которая для многих потенциально успешных предприятий стала роковой. Вы не позаботились о безопасности, у вас нет своего или приглашаемого юриста — и самый первый неверно составленный договор оставляет вас без денег и без товара, у вас нет специалиста или службы безопасности, которые проверят принимаемый персонал, — и первый день выхода на работу кладовщика-рецидивиста станет последним для вашего склада, вы не позаботились об установке сигнализации или не заключили договор с ЧОО на физическую охрану — и ваша касса беззащитна.

**Вопрос:** Что необходимо для обеспечения экономической безопасности бизнеса?

**Ответ:** К сожалению, российский бизнес еще далек от цивилизованного подхода к обеспечению экономической безопасности бизнеса. Но уже сегодня наиболее типичной является система безопасности, состоящая из нескольких служб: безопасности (охраны), информационной безопасности, инженерно-технической безопасности.



Генеральный директор Челябинского РАЭБ, вице-президент Южно-Уральской торгово-промышленной палаты Сергей Васильевич УЛЬЯНОВСКИЙ:

— Тематически статистика обращений в КДЦ делится на две части: проблемы предварительных угроз и разрешение уже возникших проблем и угроз. В первые годы работы центра вторая тема запросов была более востребована у челябинских предпринимателей, что вполне объяснимо — страна переживала тяжелое наследие «лихих» девяностых, когда честная

коммерческая деятельность была редкостью. С течением времени превалировать в количестве запросов стала тема «Проблемы предварительных угроз», что свидетельствует не об увеличении рисков для современного бизнеса, а о том, что все больше и больше бизнесменов уходит от одноразовых сделок, делая ставку на долгосрочную предпринимательскую деятельность. Современный бизнесмен больше не желает сорвать большой куш и на этом прекратить всякую деятельность — такой вид бизнеса был характерен для криминальных девяностых прошлого века. В нынешних условиях так дела не ведутся. Именно на это и нацелены специалисты нашего центра — оградить целые организации и отдельных людей от взаимодействия с мошенниками, недобросовестными партнерами и просто непрофессионалами путем освещения специфических законов рынка, о которых, к сожалению, большая часть нашего общества имеет смутное представление.



Каждое из перечисленных направлений имеет свою идеологию и своих идеологов. Иногда это приводит к тому, что приверженцы каждого из них стремятся доказать, что именно их направление является наиболее важным в обеспечении безопасности бизнеса. Поэтому всегда важно помнить: основной концепции безопасности должен быть системный (комплексный) подход, сочетающийся с соблюдением принципа разумной достаточности. Защищать нужно то, что достойно защиты, постоянно сверяя доходность бизнеса и затратность на его защиту.

Консультационно-диспетчерский центр: г. Челябинск, ул. Энгельса, 44-б, офис 41. Время работы с 9.30 до 16.00. Тел. (351) 778-15-82. E-mail: agencyraeb@mail.ru

# РОССИЙСКИМ ДОРОГАМ — ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО И НАДЕЖНОСТЬ

Сегодня в России большая часть средств уходит на асфальтобетонный ремонт, а не на строительство современных и долговечных автодорог. Очевидно, что только новые технологии позволят строить дороги качественно и надолго. Одну из таких технологий представил на прошедшем в августе заседании комитета ЮУТПП по строительству, ЖКХ и земельным отношениям генеральный директор группы компаний ЗАО ПО «ПРЕССМАШ» Олег Георгиевич Никулин, рассказав о практических результатах и перспективах применения в дорожном строительстве инновационного материала «Консолид», произведенного в Челябинске на основе металлургических шлаков.

Развитие хозяйства РФ сопровождается увеличением транспортных перевозок и требует качественного улучшения работы транспортного комплекса, важной частью которого являются автомобильные дороги. Проведя анализ разрушения дорожного полотна большинства областных и федеральных дорог, можно сделать простой вывод: разрушение и дефекты проезжей части в большинстве случаев происходят по причине некачественного основания. Дорога — это прежде всего прочное основание и только потом слой поверхностного покрытия, который и разрушается, приводя российские дороги в «направление».

Строительство по технологии «Консолид», широко и успешно применяемой в 40 странах мира, гарантирует долгую продолжительность жизни дорожного полотна — 10–15 лет без капитального ремонта. Трещины и провалы на проезжей части появляются в основном из-за ошибок в расчетах и недостаточной проработки в проекте строительства вопросов отвода грунтовых вод. Асфальтобетонное покрытие, закрывающее некачественное основание, отражает все его дефекты, добавляя со временем свои собственные (выбоины, колеи и т. д.). Спасением от деформации является инновационный материал «Консолид», который превращает дорожное основание в монолит и защищает ее от губительного воздействия главного, помимо автотранспорта, разрушителя — воды, а значит, от перепада температур в осенне-зимний период. Это приводит к повышению несущих свойств грунта, увеличению коэффициента уплотнения и показателя морозостойкости. Стабилизиро-

ванный глинистый грунт приобретает низкую теплопроводность, что позволяет обеспечивать тепловую защиту нижележащих грунтов от промерзания. Для сравнения: бетонная плита впитывает в себя незначительное количество влаги — до 5 процентов, в то время как водонасыщенный грунт, обработанный материалом «Консолид», составляет всего 1,2–1,5 процента, что и позволяет дороге сохранять качество и не разрушаться.

Более низкая стоимость строительства дорог — еще одно существенное и неоспоримое достоинство инновационной технологии по сравнению с традиционными способами строительства. Система «Консолид» за счет применения эффекта стабилизации местного грунта полностью исключает время на доставку транспортом до объекта дорогостоящих привозных материалов — песка, щебня и гравия, что снижает стоимость строительства на 15–30 процентов.

Одно из главных преимуществ инновационной технологии в условиях стремительного развития и расширения территорий городов и их инфраструктуры — ускоренный объем строительства и ремонта дорог, до 1 км в рабочую смену с уложенным асфальтом. Очевидная экономическая выгода этой технологии позволяет применять «Консолид» при строительстве дорог федерального значения и коттеджных поселков, логистических площадок, проездов и парковок, а также при укладке сельских дорог.

Проблема состоит в том, что сегодня на стадии проектирования автомобильных дорог, когда и начинается формироваться срок службы дорожных конструкций и их стоимость, в про-

екты не попадают эффективные решения. Следует считать любую дорогу, которой мы пользуемся, обычным товаром, и, как любой другой товар, она должна иметь необходимое качество, которое и будет обеспечивать установленный срок эксплуатации дорожной конструкции.

В Челябинской области по данной технологии в 2008 году за пять дней был построен экспериментальный участок дороги в 3,5 км в Пластовском районе (Старый Кумляк — Новый Кумляк), до настоящего времени дорога находится в отличном состоянии, дефекты и разрушения отсутствуют. Всего в России с применением инновационного материала «Консолид» построено уже порядка 120 км новых дорог. Первая такая дорога была сделана 17 лет назад в Свердловской области (г. Асбест), которая и по сегодняшний день не требует ремонта, что свидетельствует о высоком качестве основания дороги и перспективности применения технологии в России.

Исходя из этого, можно с уверенностью сказать, что технология стабилизации и укрепления грунта является идеальным решением для создания в нашей стране современной транспортной инфраструктуры. ■

**Материал подготовлен при участии оргкомитета политической партии «Регионы России»**  
([www.partiaregionov.ru](http://www.partiaregionov.ru)).

**ЗАО ПО «ПРЕССМАШ»**  
454091, г. Челябинск,  
ул. Труда, 64а — 403.  
Тел./факс: (351) 255-57-47, 255-57-46.  
E-mail: [pressmash@pressmash.ru](mailto:pressmash@pressmash.ru)  
[www.evrokad.ru](http://www.evrokad.ru)

# ООО «ПОДЗЕМБУРСТРОЙ»: ПРОФЕССИОНАЛИЗМ, СТАБИЛЬНОСТЬ, ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА

ООО «ПодземБурСтрой» — организация, работающая в области бестраншейного строительства подземных коммуникаций. Основные направления деятельности — строительство инженерных подземных коммуникаций методом горизонтального направленного бурения (ГНБ), продажа буровой техники, изготовление и реализация запчастей и комплектующих.

Компания занимает лидирующие позиции на рынке бестраншейного строительства коммуникаций, является учредителем Международной ассоциации специалистов горизонтального направленного бурения (МАС ГНБ).

Уже более 14 лет ООО «ПодземБурСтрой» успешно внедряет в практику строительства сетей различного назначения технологию горизонтального направленного бурения. Работы ведутся на территории России и стран СНГ шестью буровыми комплексами различных мощностей. Компания одна из немногих может вести бурение в скальном грунте.

С 2007 года ООО «ПодземБурСтрой» является официальным дилером машиностроительной компании «HANJIN D&B Drilling Equipment Co. Ltd» (Южная Корея), одного из крупнейших производств в Азиатском регионе. Корейская машиностроительная компания с 1988 года специализируется на изготовлении буровых машин различного назначения. За последние 23 года ею продано более 5000 установок по всему миру. Вся продукция отвечает самым высоким производственным стандартам и требованиям клиентов.

ООО «ПодземБурСтрой» на собственных производственных площадях разрабатывает и создает буровой инструмент, насосно-смесительные узлы для приготовления и подачи бурового раствора, а также осуществляет полный цикл технического обслуживания буровых комплексов, проводит обучение персонала компаний-заказчиков.

Главный принцип работы компании — ориентированность на клиента. Предприятие завоевало репутацию надежного, профессионального партнера, строго соблюдающего условия договора. Если после подписания договора и 100-процентной предоплаты в ходе выполнения буровых работ потребуются дополнительные спецтехника, увеличатся затраты — стоимость договора остается прежней. Это обеспечивает естественное продолжение многолетних стабильных отношений с клиентами и является несомненным конкурентным преимуществом компании. Предприятие работает не только с давними партнерами — системно происходит расширение клиентской базы.

Профессионализм, стабильность, гарантия качества — вот то, что лежит в основе деятельности ООО «ПодземБурСтрой». ■



454080, г. Челябинск, ул. Энтузиастов, 15д, 3-й этаж.  
Тел./факс: (351) 266-17-33, 266-58-98.  
E-mail: [pbs74@yandex.ru](mailto:pbs74@yandex.ru) [www.podzembur.ru](http://www.podzembur.ru)





## МОДЕЛИ, ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫЕ ДЛЯ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

Челябинский тракторный завод — ведущий российский производитель гусеничной техники — в 2012 году значительно расширил линейку модельного ряда. Учитывая запросы потребителей, предприятие создало ряд инновационных машин, востребованных народным хозяйством страны.

Компания, вошедшая год назад в корпорацию «Уралвагонзавод», планирует выпуск целой гаммы небольших дорожно-строительных механизмов, в основном предназначенных для работы в условиях мегаполисов, где плотная застройка не позволяет использовать крупногабаритную технику. Решая эту задачу, инженеры предприятия сконструировали малогабаритный бульдозер Б-8 со складывающимся отвалом. Такое новшество позволяет перевозить самый маленький промышленный бульдозер отечественного производства в кузове грузового автомобиля, поскольку ширина агрегата не превышает двух с половиной метров. Это может существенно повысить мобильность эксплуатационников при доставке трактора к месту назначения. Диапазон применения «малыша» широк. Он предназначен для ведения коммунальных и дорожных работ, может использоваться в лесном хозяйстве, так называемом малом строительстве.

Укрепляя долговременное сотрудничество с главным лесным ведомством страны — Рослесхозом, в структурные подразделения которого за последние годы было направлено несколько сотен бульдозеров, ЧТЗ

продолжает разрабатывать для лесоводов новые виды техники.

Совсем недавно завод завершил испытания трактора Т-10М, оборудованного навесным устройством — кусторезом, предназначенным для очистки лесных территорий от кустарника и молодой поросли толщиной до 120 миллиметров.

Агрегат, представляющий собой бульдозер с внушительным клиновидным отвалом, оснащенным ножами-лезвиями, сдал важный экзамен у поселка Софрино Пушкинского района на территории федерального специализированного учреждения Центрлес, ответственного за пожаротушение в лесах Московской области.

Работу челябинской техники оценивала специально созданная межведомственная комиссия. Для испытаний был выбран сложный участок, заросший ивняком и кустарником, с оставшимися от давних посадок бороздами.

Трактор уверенно прошел по этой целине. По результатам испытаний комиссия сделала заключение, что просеки, которую прокладывает кусторез, достаточно для прохождения лесопожарной техники к очагам возгорания. Таким образом, агрегат

официально рекомендован для оснащения пожарно-химических станций и уже сегодня лесные пожарные могут заказывать его на ЧТЗ.

Предприятие планирует расширить сферу применения кустореза, чтобы его можно было использовать и для подготовки площадей под новые лесопосадки, создания лесозащитных полос. Конструкторы займутся усовершенствованием машины, чтобы она стала еще более универсальной.

Однако не только производством наземных движущихся механизмов заняты челябинские тракторостроители. Для компании «АПРОСА» они создают бульдозер, работающий под землей. Трактор специальной модификации будет обслуживать подземные дороги протяженностью 36 километров, прокладывая новые технологические пути в штольнях рудника Мирнинского горно-обогатительного комбината. В шахту его опустят в разобранном виде, соберут на месте. Вся последующая жизнь агрегата пройдет под землей. Работать ему предстоит на глубине 780 метров. Добыча алмазов открытым способом на этом месторождении сокращается, поэтому якутская компания наращивает разработки в рудниках.

Вместо привычной кабины у шахтного бульдозера будет прочный каркас с крышей и защитным козырьком, высота его уменьшится до трех метров. Зауженный поворотный отвал позволит механизму трудиться в стесненных условиях, но главное — машину оснащают эффективной системой глушения и нейтрализации выхлопных газов. Она сделает работу трактора в замкнутом пространстве подземных штолен безопасной для людей. Система отечественная, разработана на ЧТЗ. Как показали испытания, токсичность выхлопа подземной машины снижается практически до нуля.

Кроме того, на бульдозере установлена система пожаротушения. Два порошковых огнетушителя направлены на двигатель, один — на топливный бак. В случае возгорания они работают автоматически.

«АПРОСА» намерена приобрести у предприятия несколько шахтных тракторов. Предполагается, что на каждом руднике якутской компании будет по два таких агрегата.

Конструкторы предприятия в своих новых разработках самое пристальное внимание уделяют обеспечению безопасности рабочего места оператора. Для компании «Сургутнефтегаз»,



Кусторез М1

использующей технику в суровых климатических условиях, ЧТЗ начал поставлять бульдозеры с дополнительной опцией: кабины всех машин по требованию заказчика впервые снабжены аварийно-спасательными люками большого размера — 590 на 870 миллиметров. Прошедшей теплой зимой газовики и нефтяники столкнулись с повышенной опасностью при преодолении ледовых переправ и заболоченных участков. Штатный люк в крыше бульдозера был и раньше, но в зимней одежде быстро выбраться из него трудно, если машина неожиданно провалится под лед на реке или увязнет в болоте. Большой люк необходим, чтобы тракторист успел покинуть кабину, когда счет идет на секунды.

Кроме того, в комплекте к бульдозерам будут прилагаться акваланги. С таким баллоном, рассчитанным на 30 минут использования, тракторист, попав в нештатную ситуацию, сможет без риска для жизни оставить машину даже на глубине.

Еще одна новация, которой обеспечиваются машины для «Сургутнефтегаза», — дополнительный электрический подогреватель двигателя. При наличии электросети прогреть дизель можно будет, просто подключив устройство к розетке.

Совершенствуя выпускаемый модельный ряд, ЧТЗ активно использует последние технические достижения лидеров мирового машиностроения. В 2012 году завод начал производить дизель-электрический трактор ДЭТ-400М, укомплектованный ходовой частью американского Катерпиллера.

Тракторостроители предлагают покупателям новинку с импортными комплектующими: гусеницы, кат-

ки, направляющие и ведущие колеса с клеймом от транснационального концерна. Машина также оснащена 400-сильным двигателем «Камминз», сделанным в Англии. Использование узлов и деталей известных производителей делает серийную модель еще более привлекательной для потребителей, эксплуатирующих технику в условиях низких температур, тяжелых грунтов и заболоченной местности. ДЭТ-400М, работая на переменном токе, совсем не боится влаги. Кроме того, универсальный агрегат, оснащенный лебедкой, может использоваться в качестве бульдозера, рыхлителя, трубоукладчика и даже сварочного аппарата. При аварии на железной дороге многофункциональный трактор растащит вагоны, уберет рельсы, расчистит площадку, сделает насыпь. Электростанция на гусеницах в любой момент может подпитать работающий на электротяге локомотив. Конструкторы ЧТЗ позаботились не только о производи-

тельности современного механизма, но и о комфорте водителя, чей труд облегчит джойстикое управление.

Став главным активом тяжелого машиностроения в составе корпорации «Уралвагонзавод», Челябинский тракторный завод начинает осваивать производство дорожно-строительной техники, выпускаемой на головном предприятии, — погрузчика ПУМ-500 и экскаваторов ЭО-5126 и ЭО-33211А (К). Место прописки меняет также инновационный малогабаритный погрузчик ПМК-6.02, уже успевший достойно показать себя на крупнейших выставках и нашедший своего потребителя.

Первая партия всех переданных на ЧТЗ машин, их модификаций, навесного оборудования на погрузчики будет изготовлена осенью текущего года. За предприятием закрепится не только выпуск этих машин, но и их модернизация и дальнейшее развитие направления.

Перенос производства экскаваторной и погрузочной техники на площадку тракторного завода является частью программы по специализации предприятий, входящих в УВЗ. Таким образом, ЧТЗ в составе многопрофильной корпорации по праву утвердит за собой статус центра дивизиона дорожно-строительной техники. ■

Управление информации  
«ЧТЗ — УРАЛТРАК».

ООО «ЧТЗ — УРАЛТРАК»  
РФ, 454007, г. Челябинск,  
пр. Ленина, 3.  
Тел.: (351) 775-17-60,  
773-07-73.  
E-mail: tractor@chtz.ru  
www.chtz.ru



Погрузчик УВЗ

# ОПЕРАЦИОННАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ — ВАЖНО, НО НЕДОСТАТОЧНО

За последние десятилетия усиление конкуренции отмечено фактически во всем мире. Еще не так давно она отсутствовала во многих странах и отраслях: рынки были защищены, и доминирующие позиции на них были четко определены. Однако сегодня очень немногие отрасли экономики в состоянии противостоять влиянию конкуренции и рынка, поэтому предприятиям приходится понимать и осваивать искусство конкурентной борьбы.

Своим опытом в приобретении конкурентного преимущества делится ООО «Завод универсальных паровых установок» из города Миасса.

Руководство ООО «Завод универсальных паровых установок» уделяет большое внимание вопросу разработки стратегического подхода к вопросам конкуренции: для этого была строго определена структура отраслевого окружения и составлено представление о факторах, формирующих его. Понимание базовых принципов конкурентного давления обеспечивает прочный фундамент для осуществления стратегии, принятой на заводе универсальных паровых установок, — стать лидером на рынке индустриального парового оборудования за счет диверсификации производства, модернизации продукции, расширения географии деятельности и предоставления лучшего клиентского сервиса.

Завод универсальных паровых установок был создан в 2009 году как производственное направление группы компаний «Гольфстрим Групп», специализирующееся на продаже грузовых автомобилей, спецтехники, дорожно-строительной техники, а также запасных частей и комплектующих к ним.

Необходимость в собственном производстве возникла, когда плоскость коммерции была широко освоена и нужно было инвестировать капитал в новое направление бизнеса, но с уже хорошо изученной структурой. Рынок индустриального парового оборудования оказался неплохой перспективой.

Уже к 2012 году объемы производства завода универсальных паровых установок выросли в 15 раз,

выпустив более двухсот единиц техники различных модификаций.

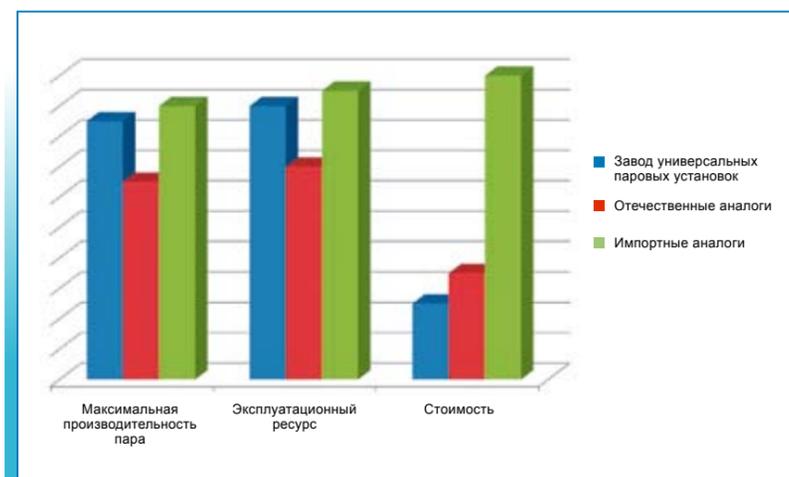
Сегодня модельный ряд насчитывает шесть серийных и более пятнадцати вариативных конфигураций паровых установок, таких как навесное оборудование на шасси «Урала», КамАЗа, MAN, и автомобильные прицепы, стационарные установки с отдельным отсеком управления и с автономным дизельным генератором, паровые установки контейнерного типа, удобные для частого перебазирования любым видом транспорта, и другие модификации.

Тем не менее руководству предприятия хорошо известно, что одной лишь диверсификации модельного ряда недостаточно для успешного сохранения долгосрочного конкурентного преимущества.

В связи с этим был взят курс на позиционирование, ориентированное на потребности своего основного клиента — крупных нефтедобывающих и нефтеперерабатывающих компаний, для которых крайне важно выполнять большой объем работ в кратчайшие сроки.

В ответ на эту потребность инженеры конструкторского бюро завода универсальных паровых установок спроектировали самую мощную и единственную в своем классе среди производителей РФ и СНГ паровую установку — модель ППУ/СПУ 2500/160 с ресурсом паропроизводительности до 5 тонн пара в час.

Строгое соблюдение системы менеджмента качества на производстве, а также использование импортных комплектующих позволило значительно повысить эксплуата-



онный ресурс оборудования производства ООО «Завод универсальных паровых установок», заметно превосходящий отечественные аналоги и не уступающий установкам западных производителей.

Высокая операционная эффективность, особые условия работы с поставщиками, а также ориентация на клиента — факторы, позволяющие заводу реализовывать свою продукцию по конкурентоспособным ценам, более чем в 8 раз ниже импортных аналогов.

Высокие стандарты клиентского сервиса — это приоритет ООО «Завод универсальных паровых установок».

Чтобы всегда оставаться на связи и быть способными проинформировать своего клиента в любой момент, на заводе создан круглосуточный колл-центр. Позвонив по бесплатному телефону 8-800-200-49-59, всегда можно получить необходимую информацию по любому вопросу.

Более того, сайт компании [www.gulfstreamplant.ru](http://www.gulfstreamplant.ru) — это удобный и многофункциональный инструмент для клиентов, где можно получить необходимую информацию, самостоятельно создать необходимую конфигурацию установки, выбрать ее дизайн, предложить свои индивидуальные опции и узнать стоимость видимой ППУА или СПУ.

Видением завода универсальных паровых установок является стремление стать ведущей компанией-поставщиком парового оборудования для нефтяной промышленности, ЖКХ и дорожного хозяйства, а миссией — обеспечить своих клиентов надежным и качественным оборудованием, предоставляя высокие стандарты сервисного обслуживания и предлагая лучший клиентский сервис.

ООО «Завод универсальных паровых установок» — мощь и качество промышленного пара.

**ЗАВОД УНИВЕРСАЛЬНЫХ ПАРОВЫХ УСТАНОВОК**

ООО «Завод универсальных паровых установок»  
Челябинская обл., г. Миасс,  
Тургоякское шоссе, 13/23.  
Тел. (3513) 57-14-50.  
[www.gulfstreamplant.ru](http://www.gulfstreamplant.ru)



## «УралСпецТранс» — НОВАЯ ТОЧКА ОТСЧЕТА

Это предприятие уникально даже для такого крупного машиностроительного центра Челябинской области, как Миасс, в котором автомобилестроение является одной из основных отраслей промышленности. Спецтехника различного назначения, производимая компанией «УралСпецТранс», хорошо известна далеко за пределами Урала.

Машиностроительная компания по производству спецтехники «УралСпецТранс» работает на рынке с 2000 года. Строительство своего нового завода в г. Миассе, что называется в чистом поле, она начала в 2008 году. В то время, когда страна переживала финансово-экономический кризис, команда молодых единомышленников четко выстраивала стратегию выхода на рынок и развития компании. В декабре 2009 года был сдан в эксплуатацию первый, а через два го-

да — второй производственный комплекс. Полученный опыт достижения поставленной цели сплотил коллектив, а принцип «запланировано — сделано» стал основополагающим в работе.

В окружении гряды Уральских гор яркие краски бело-голубых производственных корпусов и готовой спецтехники, кажется, только дополняют пейзаж. Первое, очень приятное впечатление углубляет экскурсия по территории, которую проводит директор

по производству Алексей Владимирович Меньшиков.

Производственная база предприятия — это два цеха, четыре склада (запчастей, комплектующих, металлопроката и автотехники), покрасочная камера, сервисная зона, мойка, два административно-бытовых комплекса.

Весь производственный цикл «УралСпецТранса» оснащен современным оборудованием из Италии, Германии, Австрии, Турции, позволяющим применять инновационные машиностроительные технологии. Это плазменный раскрой листа, роботизированные сварочные комплексы, новейшие токарно-фрезерные операции.

Предметом особой гордости предприятия является новая окрасочно-сушильная камера, которая позволяет применять сушку изделий по режимам, приемлемым для конкретного типа лакокрасочного материала. В камере можно производить частичную и полную окраску автомашин и получать при этом отличное качество покрытий благодаря минимальному количеству пыли в очищенном и нагретом до заданной температуры воздухе. Качественная окраска обеспечивает надежную противокоррозионную защиту металлов, высокие декоративные свойства продукции, увеличенный межремонтный ресурс покрытий и, соответственно, окрашенных изделий.

Цехи оснащены кран-балками немецкой фирмы DEMAG, обогреваются инфракрасным отоплением и поражают своей чистотой. Помещение для рабочих с раздевалкой и душевыми, расположенное на втором этаже, трудно назвать подсобным — оно скорее напоминает зал в хорошем фитнес-клубе.

Понятно, что такому производству, соответствующему мировым стандартам, нужны были и особые кадры — профессионалы высокого

класса. Сегодня на предприятии работает 317 человек. К их подбору — от конструкторов до рабочих — руководство отнеслось особенно строго, потому что изначально приоритетами деятельности компании были определены качественные преимущества техники и индивидуальный подход к каждому клиенту. И это не просто декларация. В конструкторском отделе компании 22 специалиста. Их многолетний опыт работы позволяет предприятию выпускать не только серийную технику, но и принимать во внимание все пожелания, потребности и предпочтения покупателей. В процессе разработки учитываются особенности шасси, назначение автомобиля, условия его эксплуатации. Коллективу под силу качественно и в срок реализовать самые сложные технические задания, исходящие из специфики деятельности клиента.

— Мы стремимся делать все, чтобы установить крепкие, долгосрочные и взаимовыгодные отношения с нашими заказчиками, — рассказывает А.В. Меньшиков, — поэтому мы со всей ответственностью относимся к взятым на себя обязательствам.

В настоящее время компания производит спецтехнику на шасси автомобилей КамАЗ и «Урал» более 150 наименований для нефтегазовой, строительной, энергетической, лесозаготовительной отраслей и коммунального хозяйства. Это автофургоны, грузопассажирские автомобили, передвижные авторемонтные мастерские (ПАРМ), ремонтные комплексы, автобетоносмесители, спецтехника с гидроманипуляторами, лесовозы, трубопроводы, сортировочные, самосвалы, автотехника с КМУ, автоопливозаправщики, прицепы и полуприцепы, контейнер-цистерны и др. На складе всегда в наличии не менее 300 единиц техники. В этом можно убедиться и дистанционно, совершив экскурсию в режиме on-line на сайте компании.

Компания «УралСпецТранс» непрерывно разрабатывает новые модели спецтехники совместно с предприятиями-заказчиками и таким образом расширяет номенклатуру выпускаемой продукции.

При ее проектировании и изготовлении применяются исключительно высококачественные материалы (вплоть до фурнитуры ведущих европейских производителей), а во главу угла ставится надежность и прочность конструкции, удобство пользования дополнительным оборудованием и приспособлениями.



Система менеджмента качества компании применительно к проектированию, разработке, производству, поставке, техническому обслуживанию и ремонту спецтехники имеет сертификат соответствия в системе ГОСТ Р ИСО 9001-2008.

Как отметил генеральный директор компании «УралСпецТранс» Константин Александрович Чуфаров, в настоящее время клиентская база компании составляет более 50 тысяч организаций различных сфер деятельности и форм собственности. Среди постоянных клиентов, по достоинству оценивших качество техники южноуральского производителя, такие известные компании, как Газпром, нефтяная компания «РОСНЕФТЬ», акционерная компания «Алматы России — Саха», ФГУП «ГУСС «Дальспецстрой», Спецстрой России, Транснефть, Лукойл, Башнефть, Транс Ойл, а также многочисленные ДРСУ, автобазы, лесозаготовительные комбинаты, добывающие артели и лизинговые компании многих регионов. Спрос на производимую миассами ав-

тотехнику растет, а потому компания открыла два филиала — ООО «Урал СТ-Коми» и ООО «Урал СТ-Усинск», деятельность которых способствует расширению географии поставок.

Надежность компании «УралСпецТранс» также подтверждают многочисленные дилерские сертификаты и свидетельства, рекомендательные и благодарственные письма, награды престижных конкурсов и специализированных выставок.

Компания «УралСпецТранс» приглашает к сотрудничеству и гарантирует: оно будет успешным! ■

Ирина ЛЕВАНОВА.



Компания «УралСпецТранс»  
Челябинская область,  
г. Миасс, пр. Макеева, 56.  
Тел./факс (3513) 54-63-00  
(многоканальный).  
E-mail: ust@uralst.ru  
www.uralst.ru



# НОВЫЕ ЧЛЕНЫ ЮУТПП

## ИП Ибрагимова Зульфия Мухаметдиновна

Туристическое агентство «Паспарту — Туристик»  
Член ТПП с 09.09.2011 г., рег. № 438-387.

Адрес: 456300, Челябинская обл., г. Миасс, пр. Автозаводцев, 65, ТРК «Слон», офис 412.  
Тел.: 8-904-3025016; 8-912-4089939.

E-mail: zulia0859@mail.ru

**Сфера деятельности:** туристические услуги.

## ООО «СтройМет»

Член ТПП с 14.05.2012 г., рег. № 438-087.

Адрес: 454008, г. Челябинск, ул. Автодорожная, д. 1а.  
Тел./факс: (351) 791-05-68, 791-05-46.

E-mail: stroymetchel@yandex.ru

Директор Гревцов Владимир Викторович.

**Сфера деятельности:** оптовая торговля черными металлами в первичных формах.

## ООО «УралТрансКлимат»

Член ТПП с 18.05.2012 г., рег. № 438-094.

Адрес: 454053, г. Челябинск, Троицкий тракт, д. 46, корп. Б, оф. 219.

Тел./факс: (351) 729-20-31, 729-20-28, 729-20-29.

E-mail: transklimat@mail.ru; 2471377@mail.ru

www.transklimat.ru

Генеральный директор Марьин Сергей Леонидович.

**Сфера деятельности:**

- ♦ продажа и обслуживание автомобильных холодильных установок;
- ♦ продажа и обслуживание предпусковых подогревателей и отопителей;
- ♦ продажа и обслуживание автомобильных кондиционеров;
- ♦ продажа и обслуживание систем мониторинга транспорта.

## Челябинский филиал закрытого акционерного общества «Производственная фирма «СКБ Контур»

Член ТПП с 22.05.2012 г., рег. № 438-098.

Адрес: 454091, г. Челябинск, ул. Энгельса, д. 65.

Тел.: (351) 729-86-86, 211-65-05.

E-mail: 74@skbkontur.ru, dd-74@skbkontur.ru

www.skbkontur.ru

Директор Гафаров Ильдар Мухамедьянович.

**Сфера деятельности:**

- ♦ разработка программного обеспечения и консультирование в этой области;
- ♦ деятельность по созданию и использованию баз данных и информационных ресурсов;
- ♦ оптовая торговля техническими носителями информации;
- ♦ розничная торговля программным обеспечением.

## ООО Логистический центр «ФОРВАРД»

Член ТПП с 29.05.2012 г., рег. № 438-118.

Адрес: 454084, г. Челябинск, пр. Победы, 160, корпус В, оф. 517.

Тел. (351) 239-82-48.

Факс (351) 239-81-06.

E-mail: lcf74@yandex.ru

Генеральный директор Мячкова Светлана Владимировна.

**Сфера деятельности:**

- ♦ организация перевозок грузов;
- ♦ хранение и складирование;
- ♦ деятельность по созданию и использованию баз данных и информационных ресурсов.

## ИП Коровкин Константин Владимирович

Член ТПП с 1.06.2012 г., рег. № 438-158.

Адрес: 456870, Челябинская обл., г. Кыштым, ул. Клина Колосапова, 49-68.

Тел./факс (35151) 4-38-54.

E-mail: Hlebushek.katerina@mail.ru

**Сфера деятельности:** производство хлебобулочных изделий недлительного хранения.

## ООО «НеоИнжиниринг»

Член ТПП с 1.06.2012 г., рег. № 438-162.

Адрес: 454000, г. Челябинск, ул. Цвиллинга, 25.

Тел./факс (351) 265-56-85.

E-mail: dir@uralco.ru

www.uralco.ru

Генеральный директор Твердохлеб Станислав Николаевич.

**Сфера деятельности:**

- ♦ производство промышленных изделий;
- ♦ НИОКР;
- ♦ предоставление услуг.

## ИП Кузнецов Юрий Николаевич

Член ТПП с 6.06.2012 г., рег. № 438-164.

Адрес: 456320, Челябинская обл., г. Миасс, ул. Добролюбова, д. 2а, кв. 43.

Тел./факс (3513) 324-27-71.

E-mail: ip.kuznetsoff@yandex.ru

**Сфера деятельности:**

- ♦ торговля транспортными средствами и запасными частями;
- ♦ транспортные услуги;
- ♦ прочая оптовая торговля.

## ООО Научно-производственная компания «Альфа-Интех»

Член ТПП с 18.06.2012 г., рег. № 438-171.

Адрес: 454008, г. Челябинск, Свердловский тракт, 1ж, оф. 402.

Тел./факс (351) 210-51-55.

E-mail: info@alfa-intech.com

www.alphajet.ru

Директор Перепелица Анатолий Александрович.

**Сфера деятельности:**

- ♦ производство металлорежущего оборудования;
- ♦ производство деревообрабатывающего оборудования.

## ООО «Торговый дом «Агронабсервис»

Член ТПП с 19.06.2012 г., рег. № 438-172.

Адрес: 454010, г. Челябинск, ул. Енисейская, д. 42.

Тел./факс: (351) 259-35-18, 259-37-42.

E-mail: tdagross@mail.ru

Директор Жданова Ирина Васильевна.

**Сфера деятельности:**

- ♦ оптовая торговля тракторами;
- ♦ оптовая торговля эксплуатационными материалами и принадлежностями машин и оборудования.

## ЗАО «УПТК Южуралэнергострой»

Член ТПП с 21.06.2012 г., рег. № 438-183.

Адрес: 454010, г. Челябинск, Копейское шоссе, д. 48.

Тел./факс (351) 254-32-00.

E-mail: yptk@list.ru

www.yptkenergo.ru

Генеральный директор Коротаяев Евгений Васильевич.

**Сфера деятельности:**

- ♦ консультирование по вопросам коммерческой деятельности и управления;

- ♦ розничная торговля лесоматериалами;
- ♦ розничная торговля кирпичом;
- ♦ торговля трубами и металлопрокатом;
- ♦ услуги по складскому хранению материалов;
- ♦ железнодорожные и автомобильные перевозки.

## ООО «Варнаагромаш»

Член ТПП с 22.06.2012 г., рег. № 438-198.

Адрес: 457200, Челябинская обл., Варненский район, с. Варна, ул. Гагарина, 195.

Тел.: (35142) 221-07, 223-73.

Факс (35142) 221-07.

E-mail: sxt@list.ru

Директор Коновалов Владимир Николаевич.

**Сфера деятельности:** производство машин и оборудования для сельского и лесного хозяйства.

## Коммерческий банк «ЛОКО-Банк» (закрытое акционерное общество)

Член ТПП с 4.07.2012 г., рег. № 438-199.

Адрес: 111250, г. Москва, ул. Госпитальная, д. 14.

Операционный офис «Отделение в Челябинске КБ «ЛОКО-Банк» (ЗАО).

Адрес: 454091, г. Челябинск, ул. Пушкина, 56.

Тел./факс (351) 211-20-41.

E-mail: TKuzieva@lockobank.ru

www.lockobank.ru

Директор операционного офиса Евдокимова Мария Викторовна.

**Сфера деятельности:** предоставление банковских услуг.

## ИП Сивоконь Владислав Станиславович

Член ТПП с 28.06.2012 г., рег. № 438-202.

Адрес: 454048, г. Челябинск, Свердловский пр-т, дом № 86, кв. 142.

Тел./факс (351) 262-11-97.

E-mail: molproductural@mail.ru

**Сфера деятельности:** оптово-розничная торговля масложировой продукцией.

## ЗАО «Торговый Дом Юджин»

Член ТПП с 29.06.2012 г., рег. № 438-208.

Адрес: 454008, г. Челябинск, ул. Двинская, д. 17, оф. 28.

Тел./факс (351) 727-44-96.

E-mail: Office.yujin@gmail.com

Генеральный директор Севастьянова Наталья Альфредовна.

**Сфера деятельности:**

- ♦ оптовая торговля продуктами питания;
- ♦ оптовая торговля парфюмерными и косметическими товарами;
- ♦ внешнеэкономическая деятельность.

## ООО «Ферро Экспорт»

Член ТПП с 29.06.2012 г., рег. № 438-219.

Адрес: 454091, г. Челябинск, пр. Ленина, 21в, оф. 502.

Тел.: (351) 775-46-57, 775-46-59.

Факс (351) 775-46-59.

E-mail: ktrade.ur@mail.ru

Директор Чернобыльский Олег Львович.

**Сфера деятельности:** внешнеэкономическая деятельность (экспорт, импорт).

## ЗАО Эксплуатационно-строительная компания «Южуралстройсервис»

Член ТПП с 5.07.2012 г., рег. № 438-238.

Адрес: 454046, г. Челябинск, ул. Гагарина, д. 51.

Тел./факс (351) 257-47-23.

E-mail: eskstroj@gmail.com, uralochka\_2010@mail.ru

www.esk-yuss.ru

Директор Шафигулин Рафаил Гарифович.

**Сфера деятельности:**

- ♦ продажа собственного жилого недвижимого имущества;
- ♦ управление эксплуатацией нежилого фонда;
- ♦ деятельность гостиниц.

## ИП Черединова Елена Александровна

Член ТПП с 06.07.2012 г., рег. № 438-247.

Адрес: 454126, г. Челябинск, ул. Энтузиастов, 28а, офис 703.

Тел./факс (351) 222-06-97.

E-mail: info-chel@performia-cis.ru

**Сфера деятельности:**

- ♦ консультационная деятельность в области найма;
- ♦ проведение семинаров.

## ООО Финансово-промышленная группа «БАЗИС»

Член ТПП с 6.07.2012 г., рег. № 438-258.

Адрес: 454091, г. Челябинск, ул. Цвиллинга, 59-63.

Тел.: (351) 797-20-59, 235-22-11.

Факс (351) 797-20-59.

E-mail: cvg@mail.ru

Директор Азархин Игорь Михайлович.

**Сфера деятельности:**

- ♦ сдача внаем собственного недвижимого имущества;
- ♦ предоставление посреднических услуг при покупке, продаже и аренде недвижимого имущества;
- ♦ капиталовложения в собственность;
- ♦ предоставление займов промышленности.

## ООО «Уфалейский завод металлоизделий»

Член ТПП с 31.07.2012 г., рег. № 438-264.

Адрес: 456800, Челябинская обл., г. Верхний Уфалей, ул. Ленина, 129, а/я 182.

Тел./факс: (35164) 9-11-28, 9-11-29, 9-11-30.

Факс: (35164) 2-47-18, 3-20-96.

E-mail: Aleshkina.uzmm@chel.surnet.ru

www.uzmiural.ru

Генеральный директор Яковлев Андрей Валентинович.

**Сфера деятельности:** производство технологического, сменного оборудования и запасных частей для металлургических предприятий.

## ИП Ерандаев Андрей Александрович

Член ТПП с 1.08.2012 г., рег. № 438-285.

Адрес: 454000, г. Челябинск, ул. Танкистов, 191-6, кв. 1/14.

Тел. 8-922-633-6267.

E-mail: erandai@mail.ru

**Сфера деятельности:** оптовая торговля топливом.

## ЗАО «Контех и К»

Член ТПП с 2.08.2012 г., рег. № 438-290.

Адрес: 454084, г. Челябинск, ул. Каслинская, 99д, 5-й этаж.

Тел. (351) 211-36-03.

Факс (351) 211-36-04.

E-mail: Polyakova\_nast84@mail.ru

Директор Пасечник Евгений Геннадьевич.

**Сфера деятельности:**

- ♦ производство общестроительных работ;
- ♦ монтаж зданий и сооружений из сборных конструкций;
- ♦ устройство покрытий;
- ♦ монтаж строительных лесов и подмостей;
- ♦ монтаж металлических строительных конструкций;
- ♦ производство изоляционных работ;
- ♦ изготовление комплектов церковных куполов;
- ♦ облицовка кровли сталью нержавеющей с нитридо-титановым покрытием;
- ♦ изготовление кровельного материала из нержавеющей стали с нитридо-титановым покрытием.

## «ДОБРАЯ ВОЛЯ»

ДЛЯ КОГО «ЧЕСТЬ ДОРОЖЕ ПРИБЫЛИ»

Проект «Добрая воля — честный бизнес», разработанный Южно-Уральской торгово-промышленной палатой и АНО «Челябинское региональное агентство экономической безопасности и управления рисками», направлен на поддержку добросовестного предпринимательства. В его основе лежит создание списка предприятий и предпринимателей области, желающих заявить о себе как о надежных деловых партнерах.

Участником движения «Добрая воля» можно стать на основе принципа публичного объявления себя надежным деловым партнером.

Полный список участников проекта можно посмотреть на сайте ЮУТПП [www.uralreg.ru](http://www.uralreg.ru)

### ИП Присяжный Виктор Степанович

Дата включения в список: 11.07.2012.

456318, Челябинская обл., г. Миасс, пр. Макеева, 58/6.

Тел. (3513) 53-83-22.

#### Профиль предприятия:

оптовая торговля оборудованием для производства продуктов питания. Поставки хлебопекарного, упаковочного и другого пищевого оборудования.

### ООО «ЗЛАТКО»

Дата включения в список: 31.07.2012.

456200, г. Златоуст, ул. Таганайская, 6.

Тел.: (3513) 62-22-11, 62-27-42.

#### Профиль предприятия:

производство украшений клинкового оружия и наборов посуды (народный художественный промысел). Оптово-розничная торговля ножевыми изделиями и бытовой металлической посудой.

### ЗАО «Жемчужина»

Дата включения в список: 06.09.2012.

454111, г. Челябинск, ул. Доватора, 10а.

Тел.: (351) 261-53-41, 261-51-00.

#### Профиль предприятия:

здравоохранение. Медицинские услуги по акушерству и гинекологии, педиатрии, лабораторной диагностики, ультразвуковой диагностике, экспертизе временной нетрудоспособности, неврологии,

офтальмологии, терапии, урологии, функциональной диагностики, эндокринологии, аллергологии и иммунологии, детской кардиологии.

### ООО ПКП «Уральский завод дорожных машин»

Дата включения в список: 03.08.2012.

454007, г. Челябинск, ул. Героев Танкограда, 1а.

Тел./факс: 773-66-63, 773-38-97.

#### Профиль предприятия:

машиностроение. Производство гусеничных машин и инженерной техники на их базе.

### ООО «Техтрон-Тт»

Дата включения в список: 30.07.2012.

454053, г. Челябинск, ул. Физкультурная, д. 34, оф. 114.

Тел./факс: (351) 239-42-32, 262-35-36.

#### Профиль предприятия:

♦ обработка древесины и производство изделий из дерева и пробки, кроме мебели. Производство пиломатериалов, древесной шерсти, древесной муки, технологической щепы или стружки;

♦ производство деревянных строительных конструкций, включая сборные деревянные строения и столярные изделия;

♦ производство машин и оборудования. Оптовая торговля машинами, оборудованием, судами и летательными аппаратами;

♦ торговля запчастями к автотракторной технике.



Координатор — АНО «Челябинское региональное агентство экономической безопасности и управления рисками».

г. Челябинск, ул. Энгельса, 44-б, офис 41.

Тел.: (351) 232-42-70, 232-46-68, 278-15-82.

# ДЕЛОВОЙ БЛОКНОТ

## КОММЕРЧЕСКИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ

### Поставки металлической мебели, стеллажей, сейфов

Фирма «ЮжУралСейф» предлагает поставки металлической надежной мебели, стеллажей, сейфов,

Противопожарные двери. Сертификат, детекторы валют — защита от подделки и других товаров для офисов.

Контактное лицо Николай Кузьмин.

Адрес: РФ, 454048, г. Челябинск, ул. Елькина, 63а.

Тел. (351) 230-30-60.

Моб.+7-908-580-17-15.

E-mail: [Uralsafe@mail.ru](mailto:Uralsafe@mail.ru)

[www.uralsafe.ru](http://www.uralsafe.ru)

Вх. № 2996/12

## КОММЕРЧЕСКИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

### Геодезическое, спутниковое и лазерное оборудование

Группа компаний «Геодезия и Строительство» предлагает лазерное оборудование ведущего производителя в этой области «Spectra Precision» (подразделение Trimble).

Полная линейка всех необходимых аксессуаров (для геодезического и лазерного оборудования).

Гарантийный и постгарантийный ремонт и сервис.

Проведение презентаций, семинаров, обучение и настройка оборудования.

Информационно-техническая поддержка и литература.

Выполняем метрологические поверки на оборудование — 6 500 руб.

Контактное лицо Артёмов Илья Александрович.

ООО Группа компаний «Геодезия и Строительство»

Адрес: г. Москва, ул. Новопоселковая, дом 6, корпус 4.

Тел.: +7 (495) 783-56-39, +7 (903) 221-32-09.

E-mail: [ilya@gis2000.ru](mailto:ilya@gis2000.ru), [i-art@bk.ru](mailto:i-art@bk.ru)

[www.gis2000.ru](http://www.gis2000.ru)

Вх. № 3006/12

### Комплексная экономическая и юридическая защита предприятий

Агентство финансовой и правовой безопасности предлагает специальные условия и индивидуальный подход в обеспечении комплексной безопасности бизнеса, правовой и информационной поддержки в Санкт-Петербурге и Москве:

- ♦ работа с дебиторской задолженностью,
- ♦ юридическое сопровождение бизнеса,
- ♦ служба безопасности бизнеса,
- ♦ бизнес-разведка.

Агентство является членом Московской торгово-промышленной палаты, членом Санкт-Петербургской торгово-промышленной палаты; учредителем Ассоциации корпоративного коллекторства, концерна «Русское оружие», состоит в реестре Роскомнадзора.

Агентство обеспечивает все условия для ведения бизнеса в правовом и экономическом пространстве, комплексно

подходит к решению сложных задач: от проверки персонала и возврата проблемной задолженности до обеспечения личной безопасности жизни и здоровья руководителей.

Для компаний — членов палаты в рамках партнерских отношений мы готовы предоставить постоянную систему скидок на наши услуги, обеспечить все необходимые консультации и поддержку в сложных вопросах обеспечения безопасности бизнеса.

Контактное лицо — руководитель отдела по работе с корпоративными клиентами Светлана Базилевич, тел. (495) 651-61-89, [bsv@afpb.ru](mailto:bsv@afpb.ru)

Агентство Финансовой и Правовой Безопасности

Адрес: РФ, г. Санкт-Петербург, ул. Чайковского, 46-48.

Телефон (812) 651-61-89.

E-mail: [bsv@afpb.ru](mailto:bsv@afpb.ru)

[www.afpb.ru](http://www.afpb.ru)

Вх. № 2981/12

ООО «СТИНС-ТАГАНРОГ», член Таганрогской межрайонной торгово-промышленной палаты, предлагает услуги по проектированию, сборке, монтажу, запуску и пусконаладке систем автоматизации различных технологических процессов.

ТПП Таганрогская межрайонная торгово-промышленная палата

Адрес: РФ, 347900, Ростовская обл., г. Таганрог, ул. Чехова, 118а.

Телефон (863-4) 314-423.

Факс (863-4) 314-423.

E-mail: [office@ticci.ru](mailto:office@ticci.ru)

[www.ticci.ru](http://www.ticci.ru)

Вх. № 2969/12

### Приборы неразрушающего контроля

Компания «ГеоНавигация» предлагает широкий спектр приборов неразрушающего контроля.

Приборы неразрушающего контроля — это устройства, позволяющие проводить диагностику состояния или оперативный контроль различных параметров строительных материалов и конструкций на соответствие нормативным документам или техническим заданиям, при этом не нарушая их целостности и внешнего вида. Методов и оборудования, построенного на их принципе и предназначенного для проведения неразрушающей диагностики, разработано очень много.

Адрес: 620014, Екатеринбург, ул. Хохрякова, 72.

Тел./факс: +7 (343) 356-54-44, 228-37-49, 216-11-78.

Отдел геодезического оборудования [ekb@geonav.ru](mailto:ekb@geonav.ru)

Отдел мониторинга транспорта [ends-ural@geonav.ru](mailto:ends-ural@geonav.ru)

[www.geonav.ru](http://www.geonav.ru)

Вх. № 3142/12

### Керамическое оборудование

Высокотехнологичные, экономичные, недорогие комплекты оборудования для малых керамических мастерских.

Основанное в 1992 году ООО «Мастерская майолики Павловой и Шепелёва» — одно из самых крупных предприятий в России, специализирующееся на выпуске высокохудожественных изделий из керамики в стиле старых ремесел, называемых «майолика». Все изделия — от елочных

украшений до фундаментальных настенных барельефов и панно — это полностью ручная работа, что придает им неповторимую индивидуальность и уникальность. Продукция ООО «Мастерская майолики Павловой и Шепелёва» всемирно известна и реализуется как бренд «Ярославская майолика» в России и за рубежом.

Предлагаем высокотехнологичные, экономичные, недорогие комплекты оборудования для малых и средних керамических мастерских, произведенные в США и не имеющие аналогов в России, проверенные на собственном производстве.

Комплекты оборудования предназначены для работы двух разных технологических процессов:

- ◆ Метод заливки (шликерное литье).
- ◆ Метод формовки.

Для высокого качества росписи изделий мы представляем богатую палитру пигментов производства фирмы «Mason» (США), а также глазури на основе пигментов «Mason».

Тел. (4582) 72-26-20, факс (4582) 72-26-14.

Моб. +7 (905) 638-01-67 — Маласаев Андрей Борисович.

+7 (905) 630-07-30 — Сергеева Наталья Валентиновна.

E-mail: malasaev@list.ru, sergeeva-n-v@mail.ru

Вх. № 3180/12

#### Нагревательное оборудование

ЗАО «Завод Сибирского технологического машиностроения» приглашает к сотрудничеству. Завод является лидером наукоемкого машиностроения и специализируется на разработке и производстве высокотехнологичного энергоэффективного индукционного нагревательного оборудования мощностью от 4,7 кВт до 50 МВт для решения следующих задач:

- ◆ автономное отопление помещений, зданий, сооружений, микрорайонов и малых городов;
- ◆ автономное горячее водоснабжение различных объектов;
- ◆ автономное теплоснабжение в технологических процессах (регулируемый нагрев до 500 °С).

Продукция, выпускаемая заводом, запатентована, обладает уникальными потребительскими свойствами, которые позволяют заказчиком многократно экономить затраты и повышать производительность, а также качество конечного продукта, а следовательно, конкурентоспособность.

Среди других электронагревателей индукционные нагреватели занимают особую нишу — их выгодно отличают гораздо более высокая надежность, энергоэффективность, экономичность, повышенная электрическая, пожарная и экологическая безопасность, более длительные сроки эксплуатации.

При заполнении бланков технических заданий (автоматическая отправка технического задания возможна с сайта www.zstm.ru) теплотехническая служба завода бесплатно предоставит услуги по подбору оборудования для индивидуального решения вашей задачи и консультации квалифицированных специалистов на всех стадиях подбора, установки и запуска оборудования на объекте.

Адрес: 630001, г. Новосибирск, а/я 124.

Тел.: (383) 20-93-61, 20-93-63, 20-93-65, 25-29-61, 26-65-18, 26-79-48.

Факс: (383) 20-93-61, 20-93-63, 20-93-65, 25-29-61, 26-65-18, 26-79-48, 25-29-61, 26-65-18, 26-79-48.

E-mail: sibtecho@online.nsk.su  
www.sibtecho.ru

Вх. № 3129/12

#### КОММЕРЧЕСКИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ г. КАЛИНИНГРАДА

ООО «Торговый дом «Питер-Кёльн», российская компания, занимающаяся реализацией замороженных продуктов питания самого высокого качества, ищет производителей замороженных продуктов питания для реализации их продукции в Калининградской области и других регионах РФ, ищет партнеров (оптовые, торговые компании) в РФ и странах ЕС для сотрудничества в сфере реализации замороженных продуктов питания.

Адрес: 236000, г. Калининград, ул. Дмитрия Донского, 15-4.

Тел. +79118524422.

E-mail: areut@piterk.ru

www.pk39.ru

ООО «Деревянные Дома Балтики», российская компания, производитель деревянных домов, находящаяся в г. Калининграде, в связи с выходом на международный рынок ищет торговых представителей, дилеров, партнеров в России и странах Евросоюза, а также частных заказчиков.

Адрес: 234006, Калининград, Московский пр-т, 182, офис 315.

Тел. 8 (4012) 605-305.

E-mail: info@balticdom.ru

www.balticdom.ru

Открытое акционерное общество «Черняховский авторемонтный завод», специализирующееся на производстве трубопроводной арматуры, ищет торговых представителей в регионах РФ, а также инвесторов для совместной деятельности.

Адрес: 238150, г. Черняховск, ул. Портовая, 1.

Тел.: (40141) 32092, 321-15, 321-15.

E-mail: charz@bk.ru

www.baltnet.ru/~arz

Закрытое акционерное общество «Вестлес» реализует инвестиционные проекты на территории Калининградской области. Ищет партнеров в реализации проектов, инвесторов, а также предлагает компаниям взять в аренду земельный участок 44011 м<sup>2</sup> с железнодорожной веткой 287 метров для развития своего бизнеса.

Адрес: 236035, г. Калининград, ул. Петрозаводская, 9а.

E-mail: gdw@westles.ru; gdw7@westles.ru

www.westles.ru

Калининградская торгово-промышленная палата

Адрес: РФ, 236010, г. Калининград, ул. Ватутина, д. 20.

Тел. (401 2) 95-68-01.

Факс: (401 2) 95-68-01, 95-47-88.

E-mail: tpp@kaliningrad-cci.ru;

info@kaliningrad-cci.ru

www.kaliningrad-cci.ru

Вх. № 3465/12

#### Компания «РОДЕР» — ведущий поставщик на рынке аренды шатров, тентов и тентовых сооружений

Компания «Родер» — член ТПП Московской области, единственный поставщик тентовых конструкций в России, предоставляющий полный комплекс услуг по аренде и продаже оборудования. Являясь лидером на российском рынке, мы ценим каждого клиента, гарантируя качественное обслуживание до, во время и после проведения проекта.

В преддверии зимнего сезона предлагаем использовать мобильные шатры в качестве:

- ◆ тентов для организации массовых праздников, народных гуляний и детских елок;
- ◆ теплых комфортных раздевалок, пунктов проката и кафе на территории городских катков и парков;
- ◆ ресторанов и праздничных павильонов во время проведения зимних праздников;
- ◆ помещений для организации новогодних и рождественских ярмарок.

Адрес: 141580, Московская область, Солнечногорский р-н, д. Черная грязь, Сходненское шоссе, д. 5а.

Тел. +7 (495) 785-81-57.

Факс +7 (495) 785-81-58.

E-mail: roder@roder.ru

Вх. № 3525/12

#### КОММЕРЧЕСКИЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЗАРУБЕЖНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

##### Проведение аукционов по 93-м объектам недропользования

Государственное агентство по геологии и минеральным ресурсам при Правительстве Киргизской Республики планирует проведение аукционов по 93-м объектам недропользования в период с августа по ноябрь 2012 года. Первый аукцион состоится 28 августа 2012 года в 13.00 в здании Государственного агентства по геологии и минеральным ресурсам.

Ознакомиться с подробной информацией можно на сайте агентства: www.geology.kg/svedeniya-o-konkursakh-i-auksionakh.

Торгово-промышленная палата Российской Федерации  
Адрес: РФ, 109012, г. Москва, ул. Ильинка, д. 6.

Тел.: (495) 620-00-09, 620-01-00, 923-88-43, 921-92-53, 970-33-57.

Факс: (495) 620-03-60, 620-03-75, 620-03-58.

E-mail: tpprf@tpprf.ru

www.tpprf.ru

Вх. № 3323/12

##### Индийская компания ищет поставщиков

Индийская компания ищет поставщиков всех видов цветных и не цветных металлов из России.

Адрес: 400002, Индия, г. Мумбай, 314, Sardar Griha, 198, L.T. Marg, Mumbai.

Телефон (91-22) 66-158-362.

Факс (91-22) 66-158-363.

E-mail: arrowimpex@gmail.com

Вх. № 3026/12

#### Строительные материалы

Фирма ЗЕТА существует на рынке с 1993 года. На протяжении около 20 лет мы приобрели большой опыт и знания, которые позволяют нам внедрять все новые и новые изделия, изготовленные с искусственных веществ (LDPE, PP, HDPE), и при этом сохранить конкурентные цены.

Такой подход к рыночным спросам позволяет нам динамично развиваться и выходить навстречу ожиданиям наших торговых партнеров.

Изготовление ведер и строительных контейнеров, лопат к снегу, кладочных шпателей и малярных кистей.

Изделия фирмы ЗЕТА доступны на территории целой Польши, в большинстве стран Европейского союза и Ближнего Востока.

Посольство Республики Польша в РФ

Адрес: РФ, 123557, г. Москва, ул. Климашкина, д. 4.

Тел. (495) 231-15-00.

Факс (495) 254-34-22.

E-mail: moskwa.amb.sekretariat@msz.gov.pl

www.moskwa.polemb.net

Вх. № 3080/12

#### Кухонное оборудование для ресторанов, баров, столовых

Фирма Kromet производит профессиональное кухонное оборудование для ресторанов, баров, столовых.

Фирма Kromet одна из самых больших в Польше по производству оборудования. Опытный штат, оперативность в исполнении заказов, наличие товаров на складе, конкурентоспособные цены и высокое качество позволяют получать большое количество заказов.

Оборудование поставляется на местный и европейский рынки в такие страны, как Россия, Германия, Чехия, Словакия, Венгрия, Швеция, Финляндия, Австрия, Латвия, Литва, Украина, Норвегия.

В настоящее время фирма изготавливает приблизительно 100 многообразных продуктов. Все изделия имеют необходимые сертификаты: «СЕ», «ГОСТ», «Гигиенический сертификат». Компания сертифицирована ISO 9001:2000.  
Fabryka Maszyn i Urzadzen Gastronomicznych Kromet Sp. z o.o. ul.

Адрес: Poczta 30. 66-600 Krosno Odrzanskie

Тел. +(48 68 383) 53-24.

Факс +(48 68 383) 54-48.

www.kromet.com.pl

handlowy@kromet.com.pl

Вх. № 3079/12

#### Поставка сельхозпродукции из Киргизии и поиск поставщиков в России

СПК «АКБУ» с. Сузак, Киргизская Республика, предлагает долгосрочное сотрудничество с российскими компаниями по поставке сельхозпродукции киргизских товаропроизводителей.

Чернослив сушеный — 25 тонн (октябрь, ноябрь 2012 г.).  
Компотная смесь — сухофрукты — 25 тонн (октябрь, ноябрь 2012 г.)

Яблоки свежие — 40 тонн.

СПКБ готова приобрести концентрат для шампуня, моющие и чистящие средства, сушильную установку для фруктов.

Тел. (996 55) 032 01, (996 773) 41-55-14.  
E-mail: asad\_suzak@rambler.ru

Вх. № 3216/12

#### Поставка сельхозпродукции из Киргизии

Республиканский Центральный Кооператив (РЦК) объединяет кооперативы по всей Киргизии, предлагает на долгосрочной основе сотрудничество с российскими компаниями по поставке сельхозпродукции: абрикосы, яблоки, груши, картофель, морковь, капуста, фасоль, рис, табак, сухофрукты. Продукция упаковывается в пластиковую тару, мешки, сетки по желанию заказчика. Доставка автотранспортом — рефрижераторами.

Председатель правления РЦК Алмаз Тилекбаев.

Тел. + (996 55) 298090.

E-mail: cck\_@mail.ru; tck.rbk@mail.ru

Вх. № 3215/12

#### Приглашение к участию в торгах на выполнение работ по реабилитации водозабора Баш-Карасуу

Кыргызская Республика. Проект городской инфраструктуры городов Бишкек и Ош (ПГИБО)

Грант Всемирного банка № Н358КГ «Реабилитация водозабора Баш-Карасуу» IDA-BO-CW-2012—5.

1. Агентство развития и инвестирования сообществ Кыргызской Республики (АРИС) от лица мэрии города Бишкек приглашает правомочных участников торгов подать в запечатанном виде конкурсные предложения на выполнение контракта «Реабилитация водозабора Баш-Карасуу» IDA-BO-CW-2015—5, состоящего из следующих лотов:

Лот № 1: «Строительство и реабилитация водозабора Баш-Карасуу».

Лот № 2: «Строительство водопровода. Часть 1 (2,2 км)».

Лот № 3: «Строительство водопровода. Часть 2 (5,5 км)».

Лот № 4: «Строительство водопровода. Часть 3 (5,7 км)».

Участники могут подать свое предложение как на отдельный лот, так и на комбинацию лотов в рамках данного ПУТ. Каждый лот будет оцениваться отдельно.

2. Заинтересованные участники могут получить дополнительную информацию и ознакомиться с тендерной документацией в офисе Агентства развития и инвестирования сообществ Кыргызской Республики (АРИС) по следующему адресу:

Адрес: Кыргызская Республика, г. Бишкек, ул. Боконбаева, 102.

Тел. + 996 (312) 62-07-52.

Факс + 996 (312) 62-47-48.

E-mail: dtimirbaeva@aris.kg, amambetkulova@aris.kg

или на сайтах [www.aris.kg](http://www.aris.kg), [www.tenders.kg](http://www.tenders.kg).

3. Полный комплект документов может быть приобретен заинтересованным участником в вышеуказанном офисе и после оплаты невозвещаемого взноса в размере 9400 кыргызских сомов.

4. Встреча с участниками торгов состоится в 10.00 местного времени 7 сентября 2012 года по указанному выше адресу.

5. Конкурсные предложения должны быть доставлены в вышеуказанный офис не позднее 21 сентября 2012 года,

14.00 (местное время) и оставаться в силе в течение 120 дней после вскрытия. Залоговое обеспечение конкурсного предложения требуется.

6. Конкурсные предложения будут вскрыты в присутствии участников, пожелавших присутствовать, 21 сентября 2012 года в 14.00 (местное время) в офисе Агентства развития и инвестирования сообществ КР по адресу: Кыргызская Республика, г. Бишкек, ул. Боконбаева, 102, конференц-зал.

Торговое представительство Российской Федерации в Кыргызской Республике

Адрес: КЫРГ., г. Бишкек, ул. Раззакова, 17.

Телефон (996-312) 996-312 30-06-41.

Факс (996-312) 996-312 30-06-13.

E-mail: torgpred@torgpredkg.ru

[www.torgpredkg.ru](http://www.torgpredkg.ru)

Вх. № 3435/12

#### Продажа действующего бизнеса

ООО «АХОР», польская компания, занимающаяся сервисным обслуживанием и продажей строительной техники, ищет компании либо частные лица, заинтересованные покупкой уже действующих фирм, работающих в строительной сфере в Чехии, Словакии, Польше и Венгрии, для дальнейшего продолжения доходного бизнеса.

Контактный телефон +48-507-429-499.

Посольство Республики Польша в Москве

Адрес: РФ, 123557, г. Москва, ул. Климашкина, 4.

Тел. (495) 231-15-51.

E-mail: a.wisniewski@axor-rentals.com

[www.axor-rentals.com](http://www.axor-rentals.com)

Вх. № 3522/12

#### Очистка сточных вод

В представительство РФ в Узбекистане поступило предложение Агентства по трансферу технологий Минэкономики Узбекистана по внедрению в южных регионах РФ проекта сооружения системы биологической очистки сточных вод.

Торговое представительство РФ в Узбекистане

Адрес: Узбекистан, 100031, Ташкентская обл., г. Ташкент, ул. И. Окилова, 49.

Тел. (998-71) 252-35-86. Факс (998-71) 256-59-84.

E-mail: torgpred@russia.uz

Вх. № 2440/12

#### Фруктовые напитки

Узбекская компания «Ricomel Beverages», производящая сокодержательные фруктовые напитки, зеленые и черные чаи торговой марки «DINAY», ищет партнеров.

В случае заинтересованности компания предоставит дополнительную информацию: [export@chamber.uz](mailto:export@chamber.uz) Сайт [www.chamber.uz](http://www.chamber.uz). Со своей стороны торговое представительство готово оказать необходимое содействие в организации деловых переговоров.

Торговое представительство РФ в Узбекистане

Адрес: Узбекистан, 100031, Ташкентская обл., г. Ташкент, ул. И. Окилова, 49.

Тел. (998-71) 252-35-86. Факс (998-71) 256-59-84.

E-mail: torgpred@russia.uz

Вх. № 2386/12

## ЗАБОТА О ЗДОРОВЬЕ КОЛЛЕКТИВА – ИНВЕСТИЦИИ В БУДУЩЕЕ ПРЕДПРИЯТИЯ



При необходимости лечения каждый человек сталкивается с двумя серьезными проблемами: к кому обратиться за квалифицированной медицинской помощью, где взять деньги на лечение. Находясь в сложной ситуации, многие работники вынуждены обращаться за помощью к администрации своего предприятия.

#### КАК И В КАКОЙ СТЕПЕНИ ОКАЗЫВАТЬ ПОМОЩЬ – ВЫБОР КАЖДОГО РУКОВОДИТЕЛЯ.

Решение социальных задач, связанных с организацией лечения и его оплатой, улучшением качества и увеличением объема медицинского обслуживания, позволяет внести значительный вклад в сохранение здоровья сотрудников, улучшить моральный климат в коллективе, повысить лояльность и добиться закрепления работников на предприятии.

Добровольное медицинское страхование имеет целый ряд преимуществ перед простым заключением договора с лечебно-профилактическими учреждениями на оказание платных медицинских услуг. Так, страховая компания

- экономит время предприятия, решая все организационные вопросы по взаимодействию с лечебным учреждением, направлением на лечение и оплатой счетов;

- экономит средства предприятия, оплачивая предоставление самых эффективных (а не самых дорогостоящих) методов обследования и лечения, согласовывая объем медицинской помощи и ее стоимость.

### Основные преимущества программы «+ДМС» ЮЖУРАЛ-АСКО:

#### ДОСТУПНОСТЬ

Главным отличием новой программы является доступная цена полиса ДМС. Это позволяет включить в программу весь коллектив предприятия (или значительную его часть) и сделать программу действительно социально значимой. Снижение стоимости полиса в 1,5 - 2 раза, в сравнении с предлагаемыми на рынке программами ДМС, стало возможным благодаря реализации принципа "ДМС сверх ОМС". Нашим застрахованным не придется платить за услуги, оказываемые в рамках полиса ОМС.

#### ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Программа добровольного медицинского страхования ЮЖУРАЛ-АСКО "+ДМС" включает все этапы лечения: амбулаторный, диагностический и стационарный.

Благодаря условиям программы "+ДМС" медицинская помощь, предоставляемая застрахованным, становится более эффективной:

- застрахованные получают доступ к современным технологиям в области медицины, применяются все необходимые диагностические мероприятия;
- в ходе лечения не ограничивается перечень используемых медикаментов (в том числе лекарства, не входящие в обязательный перечень Программы государственных гарантий).

Реализация нового Закона об обязательном медицинском страховании, возможность свободного выбора ЛПУ и лечащего врача позволяет существенно расширить базу лечебных учреждений, доступных застрахованным.

#### КАЧЕСТВО

На всех этапах медицинской помощи эксперты-медики компании производят экспертизу всех случаев проводимого лечения и обследования:

- определяется обоснованность назначенного лечения;
- оценивается качество проведенных процедур.

### УСЛОВИЯ СТРАХОВАНИЯ

Застрахованными по программе ДМС могут быть как все работающие, так и отдельные их категории по определенному принципу: выбранные профессии; отдельные производственные участки или подразделения; сотрудники, проработавшие на предприятии не менее заданного количества лет, и т.п.

В зависимости от стратегии работодателя по социальной политике в отношении различных категорий сотрудников возможно несколько вариантов оплаты полиса:

- полис полностью оплачивается работодателем для всех или отдельных категорий персонала;
- оплата производится на паритетной основе: часть оплачивает работодатель, часть - работник;
- полис полностью оплачивается работником.

Страховая сумма по полису ДМС устанавливается в размере 80 тысяч рублей, а при наличии полиса ОМС ЗАО "СМК АСК-Мед", которое является партнером ЮЖУРАЛ-АСКО по реализации программы обязательного медицинского страхования, 120 тысяч рублей при том же размере страхового взноса. Стоимость базовой программы "+ ДМС" 3600 руб. Застрахованным предоставляется возможность приобретения полиса за свой счет для членов семьи.



**БАНК  
УРАЛЛИГА**

**Для тех,  
кто хочет купить  
автомобиль**



**ВЫБОР МАШИНЫ – ЗА ВАМИ,  
АВТОКРЕДИТ – ЗА НАМИ!**

**(351) 267-07-09, 267-07-21**

г. Челябинск, ул. Свободы, 83  
пн-пт 9<sup>00</sup>-17<sup>30</sup>, сб-вс выходной

[www.uralliga.ru](http://www.uralliga.ru)